|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Аннотация** | | |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Рабочей программы дисциплины** | | |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| Кафедра маркетинга и международного менеджмента | | | |  |  |
| Дисциплина | | Искусство презентаций и ведение деловых переговоров | |  |  |
| Направление подготовки | | 38.03.02 Менеджмент | |  |  |
| Профиль | | Международный менеджмент | |  |  |
| Объем дисциплины | | 2 з.е | |  |  |
| Формы промежуточной аттестации | | Зачет | |  |  |
| **Краткое** **содержание** **дисциплины** | | | | | |
|  |  | | | |  |
|  |
| Тема | Наименование темы | | | |  |
| Тема 1. | Основы публичных выступлений(ПК-2) | | | |  |
| Тема 2. | Содержание презентаций и публичных выступлений (ПК-2) | | | |  |
| Тема 3. | Алгоритм подготовки публичного выступления (ПК-2) | | | |  |
| Тема 4. | Контекст публичного выступления на торгово-промышленной выставке (ПК-5) | | | |  |
| Тема 5. | Особенности подачи публичного выступления (ПК-2) | | | |  |
| Тема 6. | Подготовка слайдов презентации для участия в торгово-промышленной выставке в качестве экспонента (ПК-5) | | | |  |
| Тема 7. | Развитие в сфере публичных выступлений (ПК-2) | | | |  |
| Тема 8. | Основы ведения деловых переговоров (ПК-3) | | | |  |
| Тема 9. | Техники ведения деловых переговоров с последующим заключением внешнеторгового контракта (ПК-3) | | | |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Список** **литературы** | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |
| **Основная литература:** | | | | | |
| 1. Кузнецов И. Н. Риторика [Электронный ресурс]:учебное пособие. - Москва: Дашков и К°, 2018. - 560 с. – Режим доступа: http://znanium.com/go.php?id=414977 | | | | | |
|
| 2. Асмолова М.Л. Искусство презентаций и ведения переговоров [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Центр РИОР, 2019. - 248 с. – Режим доступа: http://znanium.com/go.php?id=1003085znanium.com | | | | | |
| 3. Кузнецов И. Н. Риторика, или Ораторское искусство [Электронный ресурс]:учебное пособие для студентов вузов. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - 431 с. – Режим доступа: https://new.znanium.com/catalog/product/1028578 | | | | | |
| 4. Асмолова М.Л. Искусство презентаций и ведения переговоров [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Центр РИОР, 2020. - 248 с. – Режим доступа: http://new.znanium.com/go.php?id=1078329 | | | | | |
| 5. Гуриева С.Д. Теория и практика ведения переговоров [Электронный ресурс]:. - СПб: Издательство Санкт-Петербургского государственного университета, 2019. - 112 с. – Режим доступа: http://new.znanium.com/go.php?id=1080929 | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |
| **Дополнительная литература:** | | | | | |
| 1. Коэн С., Успенский А. Искусство переговоров для менеджеров:. - Москва: ГРАНД: Фаир- пресс, 2003. - 286 с. | | | | | |
|

|  |
| --- |
| 2. Оливер Д., Овечкина М., Андреева И. М. Как победить в переговорах:производственно- практическое издание. - Санкт-Петербург: Нева, 2003. - 180 с. |
| 3. Ребрик С. Бизнес-презентация: подготовка и проведение. 100 рекомендаций:производственно-практическое издание. - Москва: Эксмо, 2006. - 119 с. |
| 4. Асмолова М. Л. Искусство презентаций и ведения переговоров:учебное пособие. - Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2010. - 246 с. |
| 5. Жернакова М. Б., Румянцева И. А. Деловые коммуникации: теория и практика:учебник для бакалавров. - Москва: Юрайт, 2014. - 370 с. |
| 6. Асмолова М. Л. Искусство презентаций и ведения переговоров:учебное пособие. - Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2013. - 246 с. |
|  |
| **Перечень** **информационных** **технологий,** **включая** **перечень** **лицензионного** **программного** **обеспечения** **и** **информационных** **справочных** **систем,**  **онлайн** **курсов,** **используемых** **при** **осуществлении** **образовательного** **процесса** **по** **дисциплине** |
|  |
| **Перечень лицензионного программного обеспечения:** |
|  |
| Microsoft Office 2016.Договор № 52/223-ПО/2020 от 13.04.2020, Акт № Tr000523459 от 14.10.2020 Срок действия лицензии 30.09.2023. |
|  |
| **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-** **телекоммуникационной сети «Интернет»:** |
|  |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров**  https://www.ted.com/ |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров**  http://www.slideshare.net/ |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров**  http://www.presentationzen.com/ |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров**  http://www.coolinfographics.com/ |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров**  http://www.informationisbeautiful.net/ |
|  |
| Аннотацию подготовил: Возмилов И.Д. |

.