|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Аннотация** |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Рабочей программы дисциплины** |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| Кафедра маркетинга и международного менеджмента  |  |  |
| Дисциплина  | Искусство презентаций и ведение деловых переговоров  |  |  |
| Направление подготовки  | 38.03.02 Менеджмент  |  |  |
| Профиль  | Международный менеджмент  |  |  |
| Объем дисциплины  | 2 з.е  |  |  |
| Формы промежуточной аттестации  | Зачет |  |  |
| **Краткое** **содержание** **дисциплины**   |
|  |  |  |
|  |
| Тема | Наименование темы |  |
| Тема 1. | Основы публичных выступлений(ПК-2) |  |
| Тема 2. | Содержание презентаций и публичных выступлений (ПК-2) |  |
| Тема 3. | Алгоритм подготовки публичного выступления (ПК-2) |  |
| Тема 4. | Контекст публичного выступления на торгово-промышленной выставке (ПК-5) |  |
| Тема 5. | Особенности подачи публичного выступления (ПК-2) |  |
| Тема 6. |  Подготовка слайдов презентации для участия в торгово-промышленной выставке вкачестве экспонента (ПК-5) |  |
| Тема 7. | Развитие в сфере публичных выступлений (ПК-2) |  |
| Тема 8. | Основы ведения деловых переговоров (ПК-3) |  |
| Тема 9. | Техники ведения деловых переговоров с последующим заключениемвнешнеторгового контракта (ПК-3) |  |
|  |  |  |  |  |  |
| **Список** **литературы**   |
|  |  |  |  |  |  |
| **Основная литература:** |
|  1. Кузнецов И. Н. Риторика [Электронный ресурс]:учебное пособие. - Москва: Дашков и К°,2018. - 560 с. – Режим доступа: http://znanium.com/go.php?id=414977 |
|
|  2. Асмолова М.Л. Искусство презентаций и ведения переговоров [Электронныйресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Центр РИОР, 2019. - 248 с. – Режим доступа:http://znanium.com/go.php?id=1003085znanium.com |
|  3. Кузнецов И. Н. Риторика, или Ораторское искусство [Электронный ресурс]:учебноепособие для студентов вузов. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - 431 с. – Режим доступа:https://new.znanium.com/catalog/product/1028578 |
|  4. Асмолова М.Л. Искусство презентаций и ведения переговоров [Электронныйресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Центр РИОР, 2020. - 248 с. – Режим доступа:http://new.znanium.com/go.php?id=1078329 |
|  5. Гуриева С.Д. Теория и практика ведения переговоров [Электронный ресурс]:. - СПб:Издательство Санкт-Петербургского государственного университета, 2019. - 112 с. – Режим доступа:http://new.znanium.com/go.php?id=1080929 |
|  |  |  |  |  |  |
| **Дополнительная литература:** |
|  1. Коэн С., Успенский А. Искусство переговоров для менеджеров:. - Москва: ГРАНД: Фаир-пресс, 2003. - 286 с. |
|

|  |
| --- |
|  2. Оливер Д., Овечкина М., Андреева И. М. Как победить в переговорах:производственно-практическое издание. - Санкт-Петербург: Нева, 2003. - 180 с. |
|  3. Ребрик С. Бизнес-презентация: подготовка и проведение. 100рекомендаций:производственно-практическое издание. - Москва: Эксмо, 2006. - 119 с. |
|  4. Асмолова М. Л. Искусство презентаций и ведения переговоров:учебное пособие. - Москва:РИОР: ИНФРА-М, 2010. - 246 с. |
|  5. Жернакова М. Б., Румянцева И. А. Деловые коммуникации: теория и практика:учебник длябакалавров. - Москва: Юрайт, 2014. - 370 с. |
|  6. Асмолова М. Л. Искусство презентаций и ведения переговоров:учебное пособие. - Москва:РИОР: ИНФРА-М, 2013. - 246 с. |
|  |
| **Перечень** **информационных** **технологий,** **включая** **перечень** **лицензионного** **программного** **обеспечения** **и** **информационных** **справочных** **систем,**  **онлайн** **курсов,** **используемых** **при** **осуществлении** **образовательного** **процесса** **по** **дисциплине**   |
|  |
| **Перечень лицензионного программного обеспечения:** |
|  |
| Microsoft Office 2016.Договор № 52/223-ПО/2020 от 13.04.2020, Акт № Tr000523459 от 14.10.2020 Срок действия лицензии 30.09.2023.  |
|  |
| **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-****телекоммуникационной сети «Интернет»:** |
|   |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров** https://www.ted.com/  |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров** http://www.slideshare.net/  |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров** http://www.presentationzen.com/  |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров** http://www.coolinfographics.com/  |
| **Искусство** **презентаций** **и** **ведение** **деловых** **переговоров** http://www.informationisbeautiful.net/  |
|  |
| Аннотацию подготовил: Возмилов И.Д.  |

.