|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Аннотация** | | |  |
| **Рабочей программы дисциплины** | | |  |
|  |  |  |  |
| Кафедра управления качеством и экспертизы товаров и услуг | | | |
| Дисциплина | | Маркстрат (стратегическая бизнес-симуляция) | |
| Направление подготовки | | 27.04.02 Управление качеством | |
| Профиль | | Управление качеством в бизнес-системах | |
| Объем дисциплины | | 4 з.е | |
| Формы промежуточной аттестации | | Зачет | |
| **Краткое** **содержание** **дисциплины** | | | |
| Тема | Наименование темы | | |
| Тема 1. | Сущность, концепция, правила и интерфейс бизнес-симуляции «Маркстрат». Методы изучения рынка, его потенциала и тенденций развития с помощью бизнес-симуляции «Маркстрат». | | |
| Тема 2. | Проведение пробного раунда и анализ его результатов: определение конкурентоспособного ассортимента товаров и услуг, стратегии формирования цен на товары организации с учетом маркетинговых исследований, формирование сбытовой политики. | | |
| Тема 3. | Проектирование брендов, внедрение их на рынок. Управление проектами на всех этапах их жизненного цикла | | |
| Тема 4. | Проведение основных раундов игры: организация работ по планированию и проектированию качества продукции и обеспечению их соответствия современному уровню развития науки и техники, потребностям внутреннего рынка и экспортным требованиям. | | |
| Тема 5. | Разработка системы маркетинговой деятельности предприятия с использованием инструментов проектного управления. | | |
| Тема 6. | Анализ деятельности организации, составление отчётов. Подготовка рекомендаций для принятия маркетинговых решений в отношении товаров. | | |
|  |  |  |  |
| **Список** **литературы** | | | |
|  |  |  |  |
| **Основная литература:** | | | |
| 1. Синяева И. М., Жильцова О. Н. Маркетинг [Электронный ресурс]:Учебник Для вузов. - Москва: Юрайт, 2019. - 495 – Режим доступа: https://urait.ru/bcode/445444 | | | |
| 2. Старов С.А. Управление собственными торговыми марками розничных сетей [Электронный ресурс]:Монография. - СПб: Издательство "Высшая школа менеджмента", 2013. - 492 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/493529 | | | |
| 3. Гусарова В., Птуха К. Управление продажами на территории: Теоретические основы и практические рекомендации [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: ООО "Альпина Паблишер", 2016. - 208 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/926055 | | | |
| 4. Быков В.А., Комаров Е.И. Управление конкурентоспособностью [Электронный ресурс]:Учебное пособие. - Москва: Издательский Центр РИО�, 2018. - 242 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/942745 | | | |

|  |
| --- |
| 5. Грошев И.В., Краснослободцев А.А. Системый бренд-менеджмент [Электронный ресурс]:Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности менеджмента и маркетинга. - Москва: Издательство "ЮНИТИ-ДАНА", 2017. - 655 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1028854 |
| **Дополнительная литература:** |
| 1. Кокинз Г., Тимофеев П.В. Управление результативностью [Электронный ресурс]:Как преодолеть разрыв между объявленной стратегией и реальными процессами Учебное пособие. - Москва: Альпина Бизнес Букс, 2017. - 318 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/926093 |
| 2. Голова А.Г. Управление продажами [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: Издательско- торговая корпорация "Дашков и К", 2020. - 278 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1093501 |
| 3. Клепик М. С. Увеличение продаж без особых материальных затрат:клиентинг без бюджета. - Москва: Дашков и К°, 2012. - 85 |
| 4. Ойнер О. К. Управление результативностью маркетинга:учебник для бакалавриата и магистратуры : для студентов вузов, обучающихся по экономическим направлениям. - Москва: Юрайт, 2018. - 350 |
|  |
| **Перечень** **информационных** **технологий,** **включая** **перечень** **лицензионного** **программного** **обеспечения** **и** **информационных** **справочных** **систем,**  **онлайн** **курсов,** **используемых** **при** **осуществлении** **образовательного** **процесса** **по** **дисциплине** |
| **Перечень лицензионного программного обеспечения:** |
|  |
| Microsoft Windows 10 .Договор № 52/223-ПО/2020 от 13.04.2020, Акт № Tr000523459 от 14.10.2020. Срок действия лицензии 30.09.2023. |
| Microsoft Office 2016.Договор № 52/223-ПО/2020 от 13.04.2020, Акт № Tr000523459 от 14.10.2020 Срок действия лицензии 30.09.2023. |
| МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока. |
| Astra Linux Common Edition. Договор № 1 от 13 июня 2018, акт от 17 декабря 2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока. |
| **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно- телекоммуникационной сети «Интернет»:** |
| Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии -без ограничения срока |
| Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 163/223-У/2020 от 14.12.2020. Срок действия лицензии до 31.12.2021 |
| **Маркстрат**  https://web.stratxsimulations.com |
| Аннотацию подготовил: Худякова Т.С. |