


Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Силин Яков Петрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 15.06.2026 11:07:47
Уникальный идентификатор:
24f866be2aca16484036a8cbb7c509e0531e605f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

08.12.2025 г.
протокол № 5
Зав. кафедрой Фальченко О.Д.

Утверждена
Советом по учебно-методическим
вопросам и качеству образования
16 декабря 2025 г.
протокол № 4
Председатель  Карх Д.А.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины	Внешнеэкономическая деятельность предприятия
Направление подготовки	38.03.01 Экономика
Профиль	Корпоративный бизнес и проектное управление
Форма обучения	очно-заочная
Год набора	2026
Разработана: Доцент, к.э.н. Фальченко О.Д.	

Екатеринбург
2025 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП	3
3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	3
4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП	3
5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН	6
6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ	7
7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	12
8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	18
9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	18
10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	20
11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	21

ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы бакалавриата, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования- бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 954)
---------	---

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является формирование компетенций, связанных с получением студентами знаний об основных формах и методах внешнеэкономического сотрудничества российских предприятий с зарубежными партнерами, использованием инструментов финансово-экономической оценки международных коммерческих операций, а также закреплении практических навыков подготовки внешнеэкономических контрактов и их последующей реализацией.

Основные задачи освоения учебной дисциплины:

- ознакомление с правовыми основами организации регулирования внешнеэкономической деятельности в России;
- изучение форм организации управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятий;
- анализ работы предприятий по выходу на внешний рынок;
- изучение организационно-правовых и экономических условий выбора партнеров в сфере внешнеэкономической деятельности;
- информационное обеспечение ВЭД и выбор источников коммерческой информации;
- закрепление практических навыков документального обеспечения внешнеэкономических сделок;
- анализ структуры внешнеторговых контрактов и особенностей их реализации;
- изучение товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и правил её интерпретации;
- анализ видов посреднической деятельности в сфере ВЭД;
- рассмотрение основных организационных форм и методов осуществления международных коммерческих операций.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточная аттестация	Часов				3.е.
	Всего засеместр	Контактная работа (поуч.зан.)		Самостоятельная работа в том числе подготовка контрольных и курсовых	
		Всего	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 8					
Зачет с оценкой	144	12	12	128	4

4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии с ФГОС ВО.

Профессиональные компетенции (ПК)

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
аналитический	
<p>ПК-2 Анализ и прогнозирование внешней и внутренней среды корпорации с целью обоснования целесообразности реализации инвестиционного проекта и формирования экспертного заключения</p>	<p>ИД-1.ПК-2 Знать: Основы бухгалтерского учета, Основы экономического анализа при реализации инвестиционного проекта Технологические процессы в рамках реализации инвестиционного проекта Основы стратегического менеджмента в рамках реализации инвестиционного проекта Слияния и поглощения и частный акционерный капитал в рамках реализации инвестиционного проекта Инвестиции в акционерный капитал в рамках реализации инвестиционного проекта Альтернативные инвестиции в рамках реализации инвестиционного проекта Поведенческие финансы и способы управления частным капиталом Принципы системного анализа Рынок капитала и его инструментарий</p>

<p>ПК-2 Анализ и прогнозирование внешней и внутренней среды корпорации с целью обоснования целесообразности реализации инвестиционного проекта и формирования экспертного заключения</p>	<p>ИД-2.ПК-2 Уметь: Разрабатывать сценарии реализации проекта в зависимости от различных условий внутренней и внешней среды Принимать инвестиционное решение Оценивать потоки проекта, обязательные платежи применительно к выбранной юридической схеме инвестиционного проекта Использовать эконометрические методы прогнозирования развития рынка на краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную перспективу Собирать, анализировать, систематизировать сведения и данные, документировать полные и исчерпывающие требования к проектам и процессам организации, их ресурсному окружению Анализировать принципиальные технические решения и технологии, предлагаемые для реализации инвестиционного проекта, Выполнять основные операции по поиску информации Применять подходы безопасной работы в информационно-</p>
--	--

<p>ПК-2 Анализ и прогнозирование внешней и внутренней среды корпорации целью обоснования целесообразности реализации инвестиционного проекта и формирования экспертного заключения</p>	<p>ИД-3.ПК-2 Иметь практический опыт: Подготовки предложений по инвестиционным проектам в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, а также целями проекта и критериями отбора продукции, полученными от заказчика Построения финансовой модели Оценки устойчивости проекта к изменению условий внутренней и внешней среды Оценки устойчивости инвестиционного проекта к изменяющимся ключевым параметрам внешней и внутренней среды Оценки соответствия реализации инвестиционного проекта плану стратегического развития компании Организации проведения предпроектного анализа, определение крупных финансово-экономических, технических показателей и организационно-правовых условий реализации инвестиционного проекта Использовать различные справочно-правовые системы в целях актуализации правовых документов, регулирующих инвестиционный проект Оценки возможности эксплуатации, и (или)</p>
--	---

5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Часов	Наименование темы	Всего часов	Контактная работа (по уч. зан.)			Самостоятельная работа	Контроль самостоятельной работы
				Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
Семестр 8			1					

Тема 1.	Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. ВЭК страны и организации, содействующие развитию ВЭД. Виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции. Товарообменные операции. Торгово-посреднические операции. Операции хозяйственного типа. Международные арендные операции. Операции по торговле научно-техническими достижениями и оказание услуг. Финансовые услуги во внешнеэкономической деятельности ПК-2	44			2	42	
Тема 2.	Международные контракты. Инкотермс. Оценка эффективности внешнеэкономических	48			2	46	
Тема 3.	Иностранные инвестиции. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов. Оценка эффективности создания и деятельности предприятий с иностранными инвестициями. ПК-2	48			8	40	

6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			

Тема 1	Контрольная работа № 1 (Приложение 4)	Контрольная работа состоит из тестовых заданий по теме.	<p>Критерии оценивания: 1 балл за каждый правильный ответ теста; Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
--------	---------------------------------------	---	--

Тема 2	Контрольная работа № 2(Приложение 4)	Контрольная работа состоит из теста и двух практических заданий по теме.	<p>Критерии оценивания: 1 балл за каждый правильный ответ теста; 5 баллов - за каждое практическое задание.</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
--------	--------------------------------------	--	--

Тема 3	Контрольная работа № 3 (Приложение 4)	Контрольная работа состоит из теста и трех практических заданий по теме.	<p>Критерии оценивания: 1 балл за каждый правильный ответ теста; 5 баллов - за каждое практическое задание.</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
Промежуточная аттестация (Приложение 5)			
8 семестр (ЗаО)	Контрольная работа по вариантам (приложение 5)	Контрольная работа состоит из теста и практического задания.	<p>Макс. - 100 баллов: 85-100 - отлично; 70-84 - хорошо; 50-69 - удовлетворительно; 0-49 - неудовлетворительно.</p>

ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущий контроль. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течение семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущего контроля, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончании дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончании формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответаи т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.2 Содержание практических занятий и лабораторных работ

Тема 1. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. ВЭК страны и организации, содействующие развитию ВЭД. Виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции. Товарообменные операции. Торгово-посреднические операции. Операции сызтязательного типа. Международные арендные операции. Операции по торговле научно-техническими достижениями и оказание услуг. Финансовые услуги во внешнеэкономической деятельности ПК-2

Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. Планирование и управление ВЭД. Виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции. Товарообменные операции. Торгово-посреднические операции. Операции сызтязательного типа. Международные арендные операции. Операции по торговле научно-техническими достижениями и оказание услуг. Финансовые услуги во внешнеэкономической деятельности. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Основы законодательства, регулирующие ВЭД хозяйствующих субъектов РФ на современном этапе. Сущность и основные виды международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Основные методы осуществления международных коммерческих операций. Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по топливно-сырьевым и продовольственным товарам, машинам и оборудованию, научно-техническим знаниям и услугам.

Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года) при осуществлении внешнеторговой деятельности.

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Форма проведения семинара – решение комплексной кейс-стади, решение практических задач.

- Формирование механизма государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ (подготовка презентаций);
- Формирование таможенного союза ЕврАзЭС / ЕЭП ЕврАзЭС / ЕАЭС и изменение нормативной базы регулирования внешнеторговой деятельности в РФ (оценка);
- Субъективность интересов участников ВЭД (Решение комплексной кейс-стади и оформление конкурентного листа).

Тема 2. Международные контракты. Инкотермс. Оценка эффективности внешнеэкономических операций. ПК-2

Международные контракты. Инкотермс. Оценка эффективности внешнеэкономических операций. Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций. Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямых связях.

Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово-посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников.

Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеэкономического договора. Содержание и порядок заполнения разделов договора.

Свод международных правил (Инкотермс), используемых при определении базисных условий поставки товаров. Группы и виды условий, принципиальные различия между ними. Принятые официальные сокращения терминов. Особенности использования терминов при различных способах перевозки товара. Распределение расходов и рисков, связанных с доставкой товара, а также обязанностей по заполнению и оплате коммерческих документов между продавцом и покупателем согласно Инкотермс (при различных базисных условиях поставки). Общие для различных базисных условий поставки обязанности продавца и покупателя.

Особенности определения условий платежа во внешнеторговом контракте. Способы платежа, используемые в международной торговой практике. Виды платежей, их отличия и особенности использования. Валютный контроль при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности

Основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности.

Понятие контрактной и статистической стоимости товаров. Сущность таможенной стоимости товаров. Таможенные пошлины (ввозные и вывозные), налоги (НДС и акциз), сборы (за таможенное оформление), взимаемые таможенными органами в области таможенного дела. Виды таможенных пошлин: адвалорные, комбинированные, специфические. Порядок расчета совокупного таможенного платежа.

Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности

Форма проведения семинара – кейс-стади и практические задачи, тестирование.

Тема 3. Иностраные инвестиции. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов. Оценка эффективности создания и деятельности предприятий с иностранными инвестициями. ПК-2

Обзор методик, методических рекомендаций и исследований зарубежных и отечественных ученых экономистов, посвященных проблемам анализа и оценки экономической эффективности инвестиционных проектов. Инвестиционные проекты в международном бизнесе. Динамичность параметров проекта (оценка). Неопределенность достижения конечных целей проекта (оценка). Субъективность интересов участников проекта (оценка). Инвестиционные проекты в международном бизнесе. Инвестиционные проекты в международном бизнесе. Оценка эффективности типичного инвестиционного проекта. Статические методы оценки инвестиционных решений. Динамические методы оценки инвестиционных решений. Статические методы оценки инвестиционных решений. Динамические методы оценки инвестиционных решений. Формирование возможных решений на основе разработанных для них целевых показателей. Анализ, обоснование и выбор. Основы экономического анализа при реализации инвестиционного проекта. Технологические процессы в рамках реализации инвестиционного проекта. Основы стратегического менеджмента в рамках реализации инвестиционного проекта. Слияния и поглощения и частный акционерный капитал в рамках реализации инвестиционного проекта. Инвестиции в акционерный капитал в рамках реализации инвестиционного проекта. Альтернативные инвестиции в рамках реализации инвестиционного проекта. Поведенческие финансы и способы управления частным капиталом. Принципы системного анализа. Рынок капитала и его инструментарий. Организационно-правовые формы инвестиционного проекта решения.

Вопросы:

- Статические методы оценки инвестиционных решений;
 - Динамические методы оценки инвестиционных решений;
 - Динамичность параметров проекта (оценка);
 - Неопределенность достижения конечных целей проекта (оценка);
 - Субъективность интересов участников проекта (оценка).
- Форма проведения занятий - решение задач (кейс-стади).

7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 1. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. ВЭК страны и организации, содействующие развитию ВЭД. Виды внешнеэкономических операций. Внешнеторговые операции. Товарообменные операции. Торгово-посреднические операции. Операции сызязательного типа. Международные арендные операции. Операции по торговле научно-техническими достижениями и оказание услуг. Финансовые услуги во внешнеэкономической деятельности ПК-2

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Цель – изучить специфику правовых основ государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.

Задача: выявить особенности реализации международных коммерческих операций и знать экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 1 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Международная коммерческая операция, внешнеэкономическая сделка, субъект внешнеэкономической сделки, объект внешнеэкономической сделки, конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года)

ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклады-презентации на тему (по выбору):

1. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Нетарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
3. Тарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
4. Анализ структуры внешнеторгового контракта на примере (предприятие – по выбору студента).
5. Применение Инкотермс во внешнеторговом сотрудничестве.
6. Внешнеторговый протекционизм: международный опыт и российская практика.
7. Применение аккредитивов при совершении внешнеторговой сделки.
8. Использование инкассо во внешнеэкономической деятельности.
9. Возврат НДС при совершении внешнеторговых операций: международный опыт.
10. Применение лицензирования в РФ при совершении внешнеторговых сделок с отдельными категориями товаров.
11. Особенности выхода российского предприятия на внешний рынок (страна – по выбору студента).

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются и апробируются на практических занятиях по дисциплине.

Тема 2. Международные контракты. Инкотермс. Оценка эффективности внешнеэкономических операций. ПК-2

Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Цель – изучить методологические основы составления внешнеторгового контракта.

Задача: выявить особенности использования базисных и транспортных условий при реализации внешнеторговых контрактов.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 2 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Внешнеторговый контракт, Инкотермс, условия платежа в договорах международной купли-продажи товаров, валютный контроль, контрактная стоимость, таможенная стоимость, статистическая стоимость, экономический эффект ВЭД, экономическая эффективность ВЭД

ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

1. Особенности использования базисного условия поставки (базис из Инкотермс по выбору студента) при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
2. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций (банковский перевод, аккредитив, инкассо и т.д. – по выбору студента)
3. Документационное сопровождение внешнеторговых сделок (внешнеторговый контракт, таможенная декларация, паспорт сделки, товарно-транспортная накладная – по выбору студента)

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются и апробируются на практических занятиях по дисциплине.

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

- Этапы расчета экономической эффективности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
- Влияние базисных условий поставки на расчет таможенных платежей при осуществлении внешнеторговой сделки.
- Расчет экономической эффективности внешнеторговой сделки при использовании базиса (базис по выбору студента) на примере (предприятие по выбору студента).

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы

Тема 3. Иностраные инвестиции. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов. Оценка эффективности создания и деятельности предприятий с иностранными инвестициями. ПК-2

Цель – изучить методику оценки эффективности международных инвестиционных проектов.

Задача: выявить сущность, специфику оценки эффективности международных инвестиционных проектов.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 3 и основную (дополнительную) литературу.

Основные понятия: статические и динамические показатели эффективности инвестиционных проектов.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 1

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 2

7.3.3. Перечень курсовых работ
Курсовая работа не предусмотрена учебным планом

7.4. Электронное портфолио обучающегося
Размещение не предусмотрено

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы
Контрольная работа не предусмотрена учебным планом.

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы
Курсовая работа не предусмотрена учебным планом.

8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

По заявлению студента

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Сайт библиотеки УрГЭУ

<http://lib.usue.ru/>

Основная литература:

2. Бурденко Е.В., Быкасова Е.В., Ковалева О.Н. Внешнеэкономическая деятельность:налогообложение, учет, анализ и аудит [Электронный ресурс]:Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2024. - 255 – Режим доступа:<https://znanium.com/catalog/product/2096839>

3. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю., Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2024. - 265 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1870116>

Дополнительная литература:

2. Алексеев И. С. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2012. - 304 с. – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/323603>

3. Гуреева М.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учебное пособие.- Москва: Издательский Дом "ФОРУМ", 2020. - 288 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1045371>

4. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия. Учебное пособие. [в 2 ч.]. Ч. 1 [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2014. - 215 –Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/15/p483355.pdf>

5. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия. Учебное пособие. [в 2 ч.]. Ч. 2 [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2015. - 208 –Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/16/p486387.pdf>

6. Вязовская В. В., Ковалев В. Е., Линецкий А. Ф., Майданик В. И., Плюснина О. М., Савельева И. Н., Семин А. Н., Фальченко О. Д., Юрченко К. П. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf>

7. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Курс лекций. Тема 1. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201908/113.mp4>

8. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Курс лекций. Тема 2. Классификация внешнеэкономических операций [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201908/114.mp4>

9. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Курс лекций. Тема 3. Виды внешнеэкономических операций по направлениям торговли [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201908/115.mp4>

10. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Тесты. Тест 1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономические связи [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 6 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201912/40.docx>

11. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Тесты. Тест 2. Классификация внешнеэкономических операций [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 6 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201912/41.docx>

12. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность. Тесты. Тест 3. Виды внешнеэкономических операций по направлениям торговли [Электронный ресурс]:. - [Екатеринбург]: [б. и.], [2019]. - 6 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/201912/42.docx>

13. Вязовская В. В., Ковалев В. Е., Савельева И. Н., Фальченко О. Д., Юрченко К. П. Оценка эффективности внешнеэкономических операций [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: УрГЭУ, 2021. - 173 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/resource/limit/ump/22/p494150.pdf>

14. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Тесты. Тест 3. Видывнешнеторговых операций по направлениям торговли [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 7 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202306c/156.docx>

15. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Тесты. Тест 1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономические связи [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 7 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202306c/157.docx>

16. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Тесты. Тест 2. Классификация внешнеторговых операций [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 7 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202306c/158.docx>

17. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Курс лекций. Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономические связи [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202307a/97.mp4>

18. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Курс лекций. Тема 2. Классификация внешнеторговых операций [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202307a/98.mp4>

19. Плюснина Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Курс лекций. Тема 3. Видывнешнеторговых операций по направлениям торговли [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [б. и.], 2023. - 1 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/202307a/99.mp4>

10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Перечень лицензионного программного обеспечения:

МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Astra Linux Common Edition. Договор №0417-ПО/2019 от 08.05.2019, Акт №Sk000343 от 24.05.2019 и Контракт № 35-У/2018 от 13.06.2018, Акт № УТ213 от 17.12.2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Libre Office. Лицензия GNU LGPL. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии - без ограничения срока

Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 143/223-У/2025 от 02.12.2025 Срок действия лицензии до 31.12.2026

11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету

К зачету с оценкой

1. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Нетарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
3. Тарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
4. Внешнеторговый протекционизм: международный опыт и российская практика.
5. Экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
6. Организационно-правовые условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
7. Классификация операций в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества.
8. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.
9. Процедура подготовки экспортной сделки.
10. Процедура подготовки импортной сделки.
11. Проведение предварительных переговоров.
12. Способы заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи.
13. Страна происхождения товара и ее влияние на эффективность ВЭД.
14. Тарифные преференции при осуществлении внешнеторговой сделки.
15. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
16. Инкотермс 2020 и механизм его использования при осуществлении ВЭД.
17. Группа Е Инкотермс 2020: особенности применения.
18. Группа F Инкотермс 2020: особенности применения.
19. Группа С Инкотермс 2020: особенности применения.
20. Группа D Инкотермс 2020: особенности применения.
21. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций.
22. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: экспорт.
23. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: импорт.
24. Транспортно-логистическое сопровождение ВЭД.
25. Страховое сопровождение ВЭД.
26. Оценка эффективности внешнеэкономических операций: импорт для собственного потребления
27. Оценка эффективности внешнеэкономических операций: импорт для реализации на внутреннем рынке
28. Оценка эффективности внешнеэкономических операций: экспорт
29. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов.
30. Международные контракты. Венская конвенция 1980.

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету с оценкой

ПК-2 Анализ и прогнозирование внешней и внутренней среды корпорации с целью обоснования целесообразности реализации инвестиционного проекта и формирования экспертного заключения

Задание	Компетенции	Формулировка задания																										
1.	ПК-2	<p>Соотнесите левый и правый столбец (уровень и показатели, к нему относящиеся):</p> <p>I.Результат а) денежные средства за поставленную продукцию, выполненные работы и услуги</p> <p>II.Затраты б) обязательные отчисления в различные государственные фонды</p> <p> в) стоимость материалов</p> <p> г) стоимость полученного товара, работ, услуг</p> <p> д) стоимость сырья</p> <p> е) стоимость трудовых ресурсов</p> <p> ж) стоимость энергии</p> <p> з) услуги сторонних организаций</p>																										
2.	ПК-2	<p>Маржинальная прибыль от экспорта по каждому виду товара в расчете на единицу продукции - это:</p> <p>а) разница между объемом экспорта в денежном выражении и переменными издержками в составе экспортных затрат</p> <p>б) разница между объемом экспорта в денежном выражении и постоянными издержками в составе экспортных затрат</p> <p>в) разница между объемом экспорта в денежном выражении и полными издержками в составе экспортных затрат.</p>																										
3.	ПК-2	<p>Отношение постоянных затрат к маржинальной прибыли - это:</p> <p>а) маржинальная прибыль</p> <p>б) маржинальная рентабельность</p> <p>в) рентабельность экспорта</p> <p>г) точка безубыточности</p> <p>д) валовая рентабельность</p>																										
4.	ПК-2	<p>Торговая фирма закупает товар за рубежом по цене 250тыс. руб. и продает в среднем по 300 единиц этого товара по цене 300 тыс. руб. Если фирма соглашается понизить на одну неделю цену на 10%, сколько единиц изделий ей нужно продать, чтобы сохранить свою валовую прибыль?</p>																										
5.	ПК-2	<p>Допустим, предприятию необходимо принять решение о закупке оборудования для нужд производства. Существует два варианта закупки: внутри страны и за рубежом.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th rowspan="2">№ п/п</th> <th rowspan="2">Показатель</th> <th colspan="2">Варианты</th> </tr> <tr> <th>Импортное оборудование</th> <th>Отечественное оборудование</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Контрактная цена</td> <td>40 000 дол.</td> <td>1 280 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования</td> <td>15 000 дол.</td> <td>460 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Срок службы оборудования</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">8 лет</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования</td> <td>210 000 руб.</td> <td>240 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Курс валюты</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">46 руб./дол.</td> </tr> </tbody> </table>	№ п/п	Показатель	Варианты		Импортное оборудование	Отечественное оборудование	1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.	2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.	3	Срок службы оборудования	8 лет		4	Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.	5	Курс валюты	46 руб./дол.	
№ п/п	Показатель	Варианты																										
		Импортное оборудование	Отечественное оборудование																									
1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.																									
2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.																									
3	Срок службы оборудования	8 лет																										
4	Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.																									
5	Курс валюты	46 руб./дол.																										

Задание	Компетенции	Формулировка задания																																	
		Определите цену приобретения данного товара руб. (округлить до целых)																																	
6.	ПК-2	Используя данные, полученные в задании 5, определите цену потребления данных товаров в руб. (округлить до целых)																																	
7.	ПК-2	Используя данные, полученные в задании 5-6, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономия/перерасход) средств в руб. (округлить до целых).																																	
8.	ПК-2	Используя данные, полученные в задании 5-6, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономия/перерасход) средств долей/единицах (округлить до сотых).																																	
9.	ПК-2	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления импортной операции?																																	
10.	ПК-2	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления экспортной операции?																																	
11.	ПК-2	<p>Допустим, металлургический комбинат имеет возможность реализовать на внутреннем и внешнем рынках рулоны горячекатаные определенного сортамента.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№ п/п</th> <th>Показатель</th> <th>Вариант 3-й</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Объем продаж, т</td> <td>1 470</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Производственная себестоимость тонны продукции, руб.</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1</td> <td>Вариант исполнения для внутреннего рынка</td> <td>5 140</td> </tr> <tr> <td>2.2</td> <td>Экспортный вариант исполнения</td> <td>5 970</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Цена единицы изделия (т)</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.1</td> <td>На внутреннем рынке, руб.</td> <td>7 020</td> </tr> <tr> <td>3.2</td> <td>На внешнем рынке, дол.</td> <td>250</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т</td> <td>730</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т</td> <td>35</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>Курс валюты, руб./дол.</td> <td>67</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите полные затраты на партию товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).</p>	№ п/п	Показатель	Вариант 3-й	1	Объем продаж, т	1 470	2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.		2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140	2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970	3	Цена единицы изделия (т)		3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020	3.2	На внешнем рынке, дол.	250	4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730	5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35	6	Курс валюты, руб./дол.	67
№ п/п	Показатель	Вариант 3-й																																	
1	Объем продаж, т	1 470																																	
2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.																																		
2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140																																	
2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970																																	
3	Цена единицы изделия (т)																																		
3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020																																	
3.2	На внешнем рынке, дол.	250																																	
4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730																																	
5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35																																	
6	Курс валюты, руб./дол.	67																																	
12.	ПК-2	Используя данные из задания 11, определите результат - выручку от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).																																	
13.	ПК-2	Используя данные из заданий 11-12, определите эффект - прибыль от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых). Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем.																																	

Задание	Компетенции	Формулировка задания
14.	ПК-2	Используя данные из заданий 11-12, определите эффективность - рентабельность от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка в долях/единицах (округлить до сотых). Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем.
15.	ПК-2	<p>Базисные условия поставки в контракте определяют (два варианта ответа):</p> <ul style="list-style-type: none"> а) Порядок перевозки товара; б) Распределение расходов по доставке товаров между продавцом и покупателем; в) Ответственность сторон за исполнение контракта; г) Момент перехода риска по доставке товара с продавца на покупателя.
16.	ПК-2	Российский импортер договорился о поставке бамбуковых зубочисток из Китая. Стоимость партии зубочисток весом в 1 тонну составляет 3000 €. При курсе 90 руб. за 1 € — это 270 000 руб.. Если выбран базис EXW, то какие расходы по доставке войдут в цену внешнеторгового контракта?
17.	ПК-2	Российский импортер договорился о поставке бамбуковых зубочисток из Китая. Стоимость партии зубочисток весом в 1 тонну составляет 3000 €. При курсе 90 руб. за 1 € — это 270 000 Р. Но импортер не может самостоятельно забрать товар из Китая, поэтому просит продавца привезти груз в Россию. Он соглашается, и стороны подписывают контракт на условиях, например, базиса DAP. Допустим, продавец готов организовать доставку за 60 000 руб. — с учетом дополнительных расходов, в том числе на погрузку и оформление в китайской таможне. Если выбран базис DAP, то какие расходы по доставке войдут в цену внешнеторгового контракта и какова ее величина в руб.?
18.	ПК-2	<p>Базисные условия поставки называются так потому что:</p> <ul style="list-style-type: none"> а) они являются одним из базисных условий контракта; б) они устанавливают базис цены поставляемого по контракту товара; в) без них контракт недействителен; г) они имеют равную с контрактом юридическую силу.
19.	ПК-2	Внешнеторговый контракт заключен между продавцом из г. Соликамск (Россия) и покупателем из г. Каунас (Литва). В разделе «Предмет контракта» записано: «Поставка калийных удобрений». Условие поставки FCA г. Соликамск (Инкотермс-2020). Поставка

Задание	Компетенции	Формулировка задания
		товара производится автомобильным транспортом, предоставленным покупателем, со склада продавца. В разделе «Порядок расчетов» отмечено: «Все сборы, налоги, таможенные расходы на территории продавца оплачивает продавец, вне его территории - покупатель». Корректно ли выбрано условия поставки товаров FCA согласно Инкотермс-2020?
20.	ПК-2	Контракт заключен между компанией «Солекс» г. Париж, Франция (продавец) и «Вилента» г. Витебск, Беларусь (покупатель). Предмет контракта - запасные части. Товар поставляется автомобильным транспортом на условиях CFR - Минск в количестве 40 т. Корректно ли выбрано условия поставки товаров CFR согласно Инкотермс-2020?
21.	ПК-2	ЧУП «К» (г. Минск) заключило два договора с фирмой «Р» (г. Варшава), в соответствии с которыми указанное предприятие приобрело: 1) товар «ламинированные плиты ДСП». Условия поставки товара - DAP Минск; 2) товар «умывальники керамические». Условия поставки товара - EXW Лодзь (склад фирмы «Р») Разъясните, что войдет в цену контракта на данных условиях поставок согласно Инкотермс 2020.
22.	ПК-2	ЧУП «К» (г. Минск) заключило два договора с фирмой «Р» (г. Варшава), в соответствии с которыми указанное предприятие приобрело: 1) товар «ламинированные плиты ДСП». Условия поставки товара - DAP Минск; 2) товар «умывальники керамические». Условия поставки товара - EXW Лодзь (склад фирмы «Р») Разъясните, где (географический пункт) перейдет риск доставки с продавца на покупателя по Инкотермс 2020.
23.	ПК-2	Российская компания планирует закупить в Китае мягкие игрушки. Во внешнеэкономическом контракте прописано EXW Shenzhen China (Incoterms 2020). Будет ли включено таможенное оформление экспорта из Китая в стоимость контракта.
24.	ПК-2	Основная перевозка оплачивается продавцом в соответствии с базисом поставки ... Варианты ответа: а) FOB б) DAP в) FAS г) EXW
25.	ПК-2	Внешнеторговая деятельность – это: а) Деятельность по проведению сделок в сфере внешней торговли товарами, услугами, информацией и объектами интеллектуальной собственности б) Деятельность, связанная с привлечением товаров из-за рубежа с целью их приобретения в) Деятельность, связанная с созданием торговых предприятий в зарубежных странах
26.	ПК-2	Заключен внешнеэкономический договор по поставке товара из России в Бельгию.

Задание	Компетенции	Формулировка задания
		Общая стоимость Товара, поставляемого по настоящему договору, составляет 100 000 Евро на условиях поставки DAP Брюссель (Бельгия) Инкотермс 2020. По настоящему договору Продавец производит отгрузку Товара на условиях поставки DAP Брюссель (Бельгия) Инкотермс 2020. Право собственности на поставляемый Товар переходит от Продавца к Покупателю после подписания акта приема-передачи представителями сторон. Что включено в цену контракта на условиях DAP Брюссель (Бельгия) Инкотермс 2020?
27.	ПК-2	<p>Заключен внешнеторговый договор по поставке товара из России во Францию.</p> <p>Общая стоимость Товара, поставляемого по настоящему договору, составляет 100 000 Евро на условиях поставки DPU аэропорт Руасси-Шарль де Голль (Париж, Франция) Инкотермс 2020.</p> <p>По настоящему договору Продавец производит отгрузку Товара на условиях поставки DPU аэропорт DPU аэропорт Руасси-Шарль де Голль (Париж, Франция) Инкотермс 2020.</p> <p>Право собственности на поставляемый Товар переходит от Продавца к Покупателю после подписания акта приема-передачи представителями сторон.</p> <p>Что включено в цену контракта на условиях DPU аэропорт Руасси-Шарль де Голль (Париж, Франция) Инкотермс 2020?</p>
28.	ПК-2	<p>Заключен внешнеторговый договор по поставке товара из России во Японию.</p> <p>Общая стоимость Товара, поставляемого по настоящему договору, составляет 100 000 Долларов США на условиях поставки DDP аэропорт «Токио-Ханеда» (Токио, Япония) Инкотермс 2020. По настоящему договору Продавец производит отгрузку Товара на условиях поставки DDP аэропорт «Токио-Ханеда» (Токио, Япония) Инкотермс 2020. Право собственности на поставляемый Товар переходит от Продавца к Покупателю после подписания акта приема-передачи представителями сторон.</p> <p>Что включено в цену контракта на условиях DDP аэропорт «Токио-Ханеда» (Токио, Япония) Инкотермс 2020?</p>
29.	ПК-2	<p>Заключен внешнеторговый договор по поставке товара из России во Японию.</p> <p>Общая стоимость Товара, поставляемого по настоящему договору, составляет 100 000 Долларов США на условиях поставки DDP аэропорт «Токио-Ханеда» (Токио, Япония) Инкотермс 2020. По настоящему договору Продавец производит отгрузку Товара на условиях поставки DDP аэропорт «Токио-Ханеда» (Токио, Япония) Инкотермс 2020.</p> <p>Стоимость таможенного оформления в стране назначения 200 долл., доставка до Японии- 1000 дол.</p> <p>Какую величину составят совокупные расходы импортера в долл.?</p>
30.	ПК-2	<p>Перевозка внешнеторгового груза массой 5 тонн может быть произведена либо автомобильным, либо воздушным видами транспорта. Расстояние перевозки обоими видами транспорта одинаково и составляет 3000 км.</p> <p>1) Для перевозки груза автомобильным транспортом требуется целый автомобиль. Покилометровый тариф автомобильного транспорта составляет 1,2 долл. США.</p>

Задание	Компетенции	Формулировка задания
		<p>2) Для тарификации воздушных перевозок используются официальные тарифы IATA. Базовая ставка нормального тарифа составляет 2 долл. США за 1 кг массы груза. При массе отправки свыше одной тонны скидка с базового нормального тарифа составляет 55%. Для расстояния перевозки в диапазоне 1800-3000 км еще скидка с базового нормального тарифа составляет 25%. Рассчитайте транспортные расходы по доставке и выберите оптимальный вариант перевозки.</p>
31.	ПК-2	<p>Российский импортер товара может заключить международный договор купли-продажи по базисному условию СІР с воздушной доставкой товара из аэропорта Франкфурта-на-Майне в Красноярск. Кроме прямой воздушной перевозки в Красноярск импортер может использовать маршрут смешанной перевозки груза — самолетом из Франкфурта в Новосибирск и далее по железной дороге в Красноярск. Расстояние от Франкфурта до Новосибирска на 10% меньше, чем от Франкфурта до Красноярска. В соответствии с разработанной IATA тарифной сеткой Новосибирск и Красноярск попали в различные тарифные зоны по дальности. Скидка с базового нормального авиатарифа на маршруте Франкфурт-Новосибирск составляет 31%, а на маршруте Франкфурт-Красноярск —36%. Если импортер выберет аэропорт г.Новосибирска, то ему придется дополнительно заплатить за железнодорожную перевозку до Красноярска 5% стоимости базового нормального авиатарифа. Базовая ставка нормального тарифа составляет 2 долл. США за 1 кг массы груза. Масса груза 1 тонна. Какой из двух вариантов доставки товара обойдется импортеру дешевле?</p>
32.	ПК-2	<p>Груз массой 10 тонн может перевозиться двумя способами: в ящичной таре в транспортных средствах и облегченной упаковке в 20-ти футовом контейнере. Транспортный тариф на перевозку груза по первому варианту составляет 3000 долл. США, контейнерный тариф —на 12% ниже. Стоимость ящичной тары (включая затаривание) составляет 1,5 долл. США на 1 тонну груза, а стоимость облегченной упаковки (включая операции по самой упаковке груза) — на 40% ниже. Суточная арендная ставка контейнера равна 6 долл. США, срок перевозки груза в контейнере составляет 35 суток. Выбрать оптимальный способ доставки груза исходя их критерия минимизации расходов на транспортировку.</p>
33.	ПК-2	<p>Базисные условия контракта «ИНКОТЕРМС»: на сколько групп подразделяются все условия поставки: а) На 5 групп; б) На 2 группы; в) На 4 группы; г) Вообще не подразделяются.</p>
34.	ПК-2	<p>В содержание внешнеторгового контракта не включается: а) Название, номер, дата и место заключения контракта;</p>

Задание	Компетенции	Формулировка задания
		<ul style="list-style-type: none"> б) Предмет контракта; в) Традиции стран участниц контракта; г) Нет правильного ответа.
35.	ПК-2	<p>Внешнеторговый контракт с участием российского участника ВЭД заключается:</p> <ul style="list-style-type: none"> а) в устной форме б) в письменной форме в) как в устной, так и в письменной
36.	ПК-2	<p>Базисные условия поставки в контракте определяют (два варианта ответа):</p> <ul style="list-style-type: none"> д) Порядок перевозки товара; е) Распределение расходов по доставке товаров между продавцом и покупателем; ж) Ответственность сторон за исполнение контракта; з) Момент перехода риска по доставке товара с продавца на покупателя.
37.	ПК-2	<p>Базисные условия поставки в контракте определяют два важных момента - 1) _____ и 2) _____.</p>
38.	ПК-2	<p>В каких случаях покупатель несет все расходы и риски после перехода товара через поручни судна в порту отгрузки и его размещения на борту, при условиях:</p> <ul style="list-style-type: none"> а) FOB; б) FAS; в) CFR; г) CIF
39.	ПК-2	<p>Осуществляется таможенное оформление партии свежего манго (Код ТН ВЭД 0804 50 000 1 Свежие гуайява, манго и мангостан, или гарциния), ввозимой в Россию (через территорию ЕАЭС) из Китая, в режиме выпуска для внутреннего потребления. Декларант представляет сертификат о происхождении товара. Таможенная стоимость партии манго – 8 000 долл. США. Курс доллара США на дату принятия декларации на товары – 75 руб. 50 коп. Ставка ТП - 3%; Ставка НДС - 10%. акцизом не облагается.</p> <p>Определите величину таможенной пошлины в руб. (округлить до сотых).</p>
40.	ПК-2	<p>См. задание 39. Определите НДС (ставка 10%), взимаемый при ввозе партии манго, в руб. (округлить до сотых).</p>