

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Силин Яков Петрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 15.06.2026 13:39:41
Уникальный программный ключ:
24f866be2aca16484036a8cbb3c509a9531e605f

24.11.2025 г.
протокол № 4
Зав. кафедрой Борзунов И.В.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Утверждена
Советом по учебно-методическим
вопросам и качеству образования

16 декабря 2025 г.
протокол № 4
Президент Карх Д.А.
(подпись)



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины	Организационно-экономические основы экспорта медицинских товаров и услуг
Направление подготовки	38.03.01 Экономика
Профиль	Экономика здравоохранения
Форма обучения	очно-заочная
Год набора	2026
Разработана:	
Ст. преподаватель	
Перминова И.М.	

Екатеринбург
2025 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП	3
3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	3
4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП	3
5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН	4
6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ	4
7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	6
8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	9
9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	9
10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	9
11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	10

ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы бакалавриата, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования- бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (приказ Минобрнауки России
---------	---

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является формирование у студентов навыков критической оценки вариантов управленческих решений, разработки и обоснования предложений по их совершенствованию по вопросам экспорта медицинских товаров и услуг

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточная аттестация	Часов					3 е д
	Всего за семестр	Контактная работа (по			Самостоятельная работа в том числе подготовк аконтрольных и курсовых	
		Всего	Лекции	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 6						
Зачет	108	12	4	8	92	3

4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии ФГОС ВО.

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
расчетно-экономический	
ПК-7 Способность собрать проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность организаций здравоохранения	ИД-1.ПК-7 Знать: экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность учреждений здравоохранения

ПК-7 Способность собрать проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность организаций здравоохранения	ИД-2.ПК-7 Уметь: собрать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность организаций здравоохранения
	ИД-3.ПК-7 Иметь практический опыт анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность учреждений здравоохранения

5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Часов	Наименование темы	Всего часов	Контактная работа (по уч. зан.)			Самостоятельная работа	Контроль самостоятельной работы
				Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
Семестр 6			1					
Тема 1.		Теоретические основы экспорта медицинских товаров и услуг	29	2		4	23	
Тема 2.		Стратегии выхода медицинской организации на международный рынок (ПК-7)	26	1		2	23	
Тема 3.		Иностранные инвестиции на рынке медицинских товаров и услуг (ПК-7)	26	1		2	23	
Тема 4.		Культурные особенности иностранных пациентов. (ПК-7)	23				23	

6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			
Тема 1-2	Тест	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и	По 0,5-1 баллу за каждый правильный ответ, 10 баллов максимум

Тема 3-4	Коллоквиум	Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное занятие в виде собеседования преподавателя со студентами. Вопросы по темам/разделам дисциплины (25).	По 0,5-1 баллу за каждый правильный ответ, 25 баллов максимум
Промежуточная аттестация (Приложение 5)			
6 семестр (За)	Билеты к зачету	Билет содержит 2 теоретических вопроса и 1 практическое задание.	По 5 балльной шкале

ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущий контроль. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течение семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущего контроля, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончании дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончании формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответаи т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Содержание лекций

Тема 1. Теоретические основы экспорта медицинских товаров и услуг (ПК-7)
Понятие «экспорт», его сущность, предпосылки и условия осуществления.
Общая характеристика современных и перспективных форм экспорта. Виды и формы, субъекты и объекты экспорта.
Экспортные операции и условия их осуществления. Резэкспортные операции.

Тема 2. Стратегии выхода медицинской организации на международный рынок (ПК-7)
Оценка влияния ТНК на развитие международного рынка медицинских товаров и услуг. Глобальная маркетинговая стратегия.
Особенности международной сегментации (емкость, динамика развития, предпринимательские издержки, конкурентные преимущества, степень риска, уровень прибыльности операций др.)

Тема 3. Иностранные инвестиции на рынке медицинских товаров и услуг (ПК-7)
Обзор методик и методических рекомендаций по анализу и оценке экономической эффективности инвестиционных проектов. Инвестиционные проекты на рынке медицинских товаров и услуг. Оценка эффективности типичного инвестиционного проекта. Анализ, обоснование и выбор решения

7.2 Содержание практических занятий и лабораторных работ

Тема 2. Стратегии выхода медицинской организации на международный рынок (ПК-7)
Особенности выбора зарубежных рынков сбыта. Санирование альтернатив. Основные факторы, влияющие на решение о выходе на зарубежный рынок. Стадии принятия решения о целевом рынке за рубежом. Инструментарий сопоставления рынков в страновом разрезе. Дивестиционные решения.

Тема 3. Иностранные инвестиции на рынке медицинских товаров и услуг (ПК-7)
Иностранные инвестиции на рынке медицинских товаров и услуг. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов. Оценка эффективности создания и деятельности предприятий с иностранными инвестициями.

7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 2. Стратегии выхода медицинской организации на международный рынок (ПК-7)
Выбор и формирование стратегии проникновения. Формы и методы проникновения на внешние рынки медицинских товаров и услуг. Модель факторов поведения фирмы при выходе на внешние рынки. Особенности управления зарубежным проектом и управление рисками в зарубежном маркетинге.

Тема 3. Иностранные инвестиции на рынке медицинских товаров и услуг (ПК-7)
Иностранные инвестиции. Оценка эффективности международных инвестиционных проектов. Оценка эффективности создания и деятельности предприятий с иностранными инвестициями.

Тема 4. Культурные особенности иностранных пациентов. (ПК-7)
Культурные и языковые особенности иностранных пациентов и их влияние на международную маркетинговую стратегию медицинской и фармацевтической организаций. Возможности конструирования рынка в международном маркетинге.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 1

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену
Приложение 2

7.3.3. Перечень курсовых работ
Не предусмотрено

7.4. Электронное портфолио обучающегося
Не предусмотрено

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы
Не предусмотрено

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы
Не предусмотрено

8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

По заявлению студента

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Сайт библиотеки УрГЭУ

<http://lib.usue.ru/>

Основная литература:

2. Хасбулатов О. Р., Савина Н. П., Ачалова Л. В., Золотова Е. В., Бяшарова А. Р., Тюрина О. А., Спартак А. Н., Подбиралина Г. В., Захарова Н. В., Кузнецова Г. В., Хасбулатов Р. И. Международная торговля [Электронный ресурс]: учебник для вузов. - Москва: Юрайт, 2024. - 405 – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/536068>

3. Кузнецова Г. В., Подбиралина Г. В. Международная торговля товарами и услугами [Электронный ресурс]: учебник и практикум для вузов. - Москва: Юрайт, 2024. - 720 – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/543864>

Дополнительная литература:

2. Прокушев Е. Ф., Костин А. А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебник и практикум для вузов. - Москва: Юрайт, 2024. - 479 – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/535638>

10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Перечень лицензионного программного обеспечения:

Astra Linux Common Edition. Договор №0417-ПО/2019 от 08.05.2019, Акт №Sk000343 от 24.05.2019 и Контракт № 35-У/2018 от 13.06.2018, Акт № УТ213 от 17.12.2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии - без ограничения срока

Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 143/223-У/2025 от 02.12.2025 Срок действия лицензии до 31.12.2026

11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену

К зачету

1. Разработка и реализация экспортной стратегии медицинской организации.
2. Современные методы экспорта медицинских товаров и услуг.
3. Экспортная деятельность медицинских организаций различных организационно-правовых форм.
4. Организация деятельности внешнеэкономической службы медицинского учреждения.
5. Методы государственного регулирования экспорта медицинских товаров и услуг.
6. Разработка внешнеторгового контракта.
7. Информационное обеспечение ценообразования во внешнеторговой деятельности.
8. Международное инвестиционное сотрудничество на международном рынке медицинских товаров и услуг: формы, виды, условия.
9. Применение защитных мер в системе экспорта России.
10. Торговые обычаи в международной торговле медицинскими товарами и услугами и практика их применения.
11. Посредники в международной торговле медицинскими товарами и услугами: виды, функции, права, способы вознаграждения.
12. Франчайзинг, понятие, виды, преимущества.
11. Оферта и запрос в международной торговле.
12. Международные инвестиционные проекты и их реализация на международном рынке медицинских товаров и услуг.
13. Подготовка и проведение переговоров с иностранным партнером
14. Внешнеторговые операции по купле-продаже услуг.
15. Нормативно-правовые документы, регулирующие экспорт в Российской Федерации.

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену

Опрос:

1. Как называется ввоз медицинского товара из-за рубежа?
2. Какая основная задача государства по регулированию экспорта?
3. Что характерно для политики протекционизма?
4. Как называется политика свободной торговли?
5. Какие источники могут быть использованы для анализа национальных объемов экспорта медицинских товаров и услуг?
6. Что такое внешнеторговый договор?
7. Что является целью экспортной политики государства?
8. Что такое валютный курс?
9. Перечислите виды экспорта
10. Что понимается под реэкспортом?
11. Что такое тарифные ограничения?
12. Как называется документ, который является разрешением на вывоз определенной категории товара?
13. Что такое инкотермс?
14. С чем связано возникновение международного маркетинга на рынке медицинских товаров и услуг?
15. Что делают внешние факторы окружающей среды?
16. Совокупность каких характеристик составляет конкурентоспособность товара?
17. От чего будет зависеть выбор страной внешнеторговой политики на рынке медицинских товаров и услуг между протекционизмом и либерализацией?
18. Что является главным внешним признаком функционирования мирового рынка?
19. Для каких целей применяются динамические ряды?
20. Удельный вес товара в мировом экспорте составляет 11%. Удельный вес данного товара в экспорте страны составляет 6%. На основе указанных данных можно рассчитать?
21. Приведите аргумент в защиту свободы торговли
22. Приведите аргумент в защиту протекционизма
23. Дайте формулу балансового метода прогнозирования
24. Рассчитайте запланированный объем экспорта на 4й период, если объем экспорта за 1й период составил 300 млн. долл., за 2й период – 380 млн. долл., за 3й период – 360 млн. долл.
25. Какой ценовой эластичностью обладают медицинские услуги?
26. С чем связана низкая ценовая эластичность медицинских услуг?
27. Что является основным объектом изучения в теории межкультурной коммуникации?
28. Перечислите параметры наиболее существенных различий при межкультурном общении
29. Что понимается под культурной идентичностью пациента?

30. Какой вид культурных норм исключает элемент мотивации поведения, поскольку нормы, составляющие его должны выполняться автоматически?

Задача 1.

Прибыль от реализации продукции составила 150000 долл. Полная себестоимость реализуемой продукции – 500000 долл. Удельные текущие издержки, связанные с производством и экспортом товара, – 10000 долл. Определить цену товара, используя метод «текущие издержки + прибыль».

Задача 2.

Американская фирма экспортирует медицинский товар. Цена – 100 евро за 1 тонну. Курс доллара США по отношению к евро: а) в t -году $1 \text{ евро} = 0,64 \text{ долл.}$; б) через 3 года $1 \text{ евро} = 0,76 \text{ долл.}$ Определить валютную прибыль экспортера в $(t+3)$ году за счет снижения курса национальной валюты. Определить приемлемый для экспортера уровень снижения экспортной цены товара через 3 года.

Задача 3.

Таможенная стоимость ввозимого подакцизного товара 10000 у. е. Сумма таможенных сборов за таможенное оформление 200 у. е. Сумма подлежащей уплате ввозной таможенной пошлины 150 у. е. Адвалорная ставка акцизов 10%. Рассчитать сумму акцизов.