

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце: МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФИО: Силин Яков Петрович  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 05.06.2026 13:05:41  
Уникальный программный ключ:  
24f866be2aca16484036a8e6b5509a931e605f

**Одобрена**  
на заседании кафедры

08.12.2025 г.  
протокол № 5  
Зав. кафедрой Фальченко О.Д.

**Утверждена**  
Советом по учебно-методическим  
вопросам и качеству образования  
16 декабря 2025 г.  
протокол № 4  
Председатель: Карх Д.А.



### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины	Базисные условия поставки Инкотермс
Направление подготовки	38.04.01 Экономика
Профиль	Бизнес-анализ во внешнеэкономической деятельности
Форма обучения	очно-заочная
Год набора	2026

Разработана:  
Профессор, д.э.н.  
Ковалев В.Е.

Екатеринбург  
2025 г.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ВВЕДЕНИЕ</b>	<b>3</b>
<b>1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>3</b>
<b>2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП</b>	<b>3</b>
<b>3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>3</b>
<b>4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП</b>	<b>3</b>
<b>5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН</b>	<b>4</b>
<b>6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ</b>	<b>5</b>
<b>7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>8</b>
<b>8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ</b>	<b>13</b>
<b>9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>13</b>
<b>10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ</b>	<b>14</b>
<b>11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ</b>	<b>15</b>

## ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы магистратуры, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - магистратура по направлению подготовки 38.04.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 11.08.2020 г. № 939)
---------	---

### 1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является формирование компетенций, связанных с получением студентами знаний и практических навыков применения базисных условий поставок во внешнеэкономической деятельности.

### 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

### 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточная аттестация	Часов					З.е.
	Всего за семестр	Контактная работа (по уч.зан.)			Самостоятельная работа в том числе подготовка контрольных и курсовых	
		Всего	Лекции	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 2						
Зачет	36	20	6	14	16	1

### 4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии ФГОС ВО.

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
организационно-управленческий	
ПК-1 Руководство внешнеэкономической деятельностью в организации: организация работ по внешнеэкономической деятельности, разработка плана внешнеэкономической деятельности организации и контроль его выполнения	ИД-1.ПК-1 Знать: нормативные правовые акты, регулирующие внешнеэкономическую деятельность и государственную поддержку ВЭД, международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции, основы экономической теории, трудового законодательства, основы маркетинга, ценообразования, бизнес-планирования, риск-менеджмента, системного анализа внешнеэкономической информации, порядок документооборота, составления отчетности, условия внешнеторгового контракта, а также этику делового общения на русском и английском языках (на уровне порогового продвинутого (B2)).

ПК-1 Руководство внешнеэкономической деятельностью в организации: организация работ по внешнеэкономической деятельности, разработка плана внешнеэкономической деятельности организации и контроль его выполнения	ИД-2.ПК-1 Уметь: взаимодействовать с подразделениями организации для выявления стратегии развития, обобщать и систематизировать информацию о задачах и направлениях деятельности в сфере ВЭД, оценивать экспортный потенциал и потребности в импорте, проводить оценку эффективности экспортных и импортных операций, разрабатывать стратегические и текущие планы ВЭД, рассчитывать финансовые показатели эффективности, подготавливать предложения по развитию и приоритетам, вести деловую переписку и коммуникацию с иностранными партнерами с использованием современных средств связи, работать с информационными системами и базами данных, а также формулировать и распределять задачи между сотрудниками.
	ИД-3.ПК-1 Иметь практический опыт: выбора и проверки надежности потенциальных партнеров, обработки данных и документов для заключения внешнеторговых контрактов, согласования и подписания контрактов, обеспечения внутреннего взаимодействия профильных специалистов, разработки проекта плана ВЭД с учетом приоритетов, внесения дополнений и изменений в план, презентации и согласования итогового плана, мониторинга изменений законодательства и мер государственной поддержки, оценки экспортного потенциала, потребностей в импорте, оценки эффективности экспортных и импортных операций, анализа результатов реализации контрактов, а также планирования и постановки задач сотрудникам подразделения.

## 5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Наименование темы	Всего часов	Контактная работа (по уч.зан.)			Самост. работа	Контроль самостоятельной работы
			Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
<b>Семестр 2</b>		<b>36</b>					
Тема 1.	Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Структура и условия внешнеторгового контракта. ПК-1	12	2		4	6	
Тема 2.	Структура ИНКОТЕРМ. Группа Е. Группа F. Группа C. Группа D. ПК-1	14	2		6	6	
Тема 3.	Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Выбор ИНКОТЕРМС как инструмент снижения рисков при осуществлении внешнеторговых операций. ПК-1	10	2		4	4	

**6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ  
ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ**

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			
Тема 1	Контрольная работа 1 (Приложение 4)	Подготовка и защита доклада-презентации по выбранной теме.	<p align="center">10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
Тема 2	Контрольная работа 2 (Приложение 4)	Тест на проверку знаний условий поставки (Инкотермс)	<p align="center">10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>

Тема 3	Контрольная работа 3 (Приложение 4)	Кейс-стади по расчету эффективности внешнеторговой сделки с использованием Инкотермс и таможенного законодательства ЕАЭС (таможенная стоимость, тарифные преференции)	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
Промежуточная аттестация (Приложение 5)			
2 семестр (За)	Контрольная работа (приложение 5)	Контрольная работа состоит из теста и практического задания.	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>

## ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущий контроль. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течение семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущего контроля, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончании дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончании формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов.  Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответа и т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для решения профессиональных задач
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

## 7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 7.1. Содержание лекций

Тема 1. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Структура и условия внешнеторгового контракта. ПК-1

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Основы законодательства, регулирующие ВЭД хозяйствующих субъектов РФ на современном этапе. Сущность и основные виды международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.

Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по топливно-сырьевым и продовольственным товарам, машинам и оборудованию, научно-техническим знаниям и услугам.

Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года) при осуществлении внешнеторговой деятельности. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций. Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямых связях.

Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово-посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников.

Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеэкономического договора. Содержание и порядок заполнения разделов договора.

Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.

Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции. Нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности. Виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности. Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Порядок документооборота в организации. Основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности. Условия внешнеторгового контракта.

Маркетинг и особенности ценообразования. Этика делового общения и правила ведения переговоров. Правила административного документооборота. Порядок составления установленной отчетности.

Тема 2. Структура ИНКОТЕРМ. Группа Е. Группа F. Группа С. Группа D. ПК-1  
Свод международных правил (Инкотермс), используемых при определении базисных условий поставки товаров. Группы и виды условий, принципиальные различия между ними. Группа Е. Группа F. Группа С. Группа D. Принятые официальные сокращения терминов. Особенности использования терминов при различных способах перевозки товара. Распределение расходов и рисков, связанных с доставкой товара, а также обязанностей по заполнению и оплате коммерческих документов между продавцом и покупателем согласно Инкотермс (при различных базисных условиях поставки). Общие для различных базисных условий поставки обязанности продавца и покупателя.

Особенности определения условий платежа во внешнеторговом контракте. Способы платежа, используемые в международной торговой практике. Виды платежей, их отличия и особенности использования. Валютный контроль при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. Условия внешнеторгового контракта. Маркетинг и особенности ценообразования.

Тема 3. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Выбор ИНКОТЕРМС как инструмент снижения рисков при осуществлении внешнеторговых операций. ПК-1

Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности. Понятие контрактной и статистической стоимости товаров. Сущность таможенной стоимости товаров. Таможенные пошлины (ввозные и вывозные), налоги (НДС и акциз), сборы (за таможенное оформление), взимаемые таможенными органами в области таможенного дела. Виды таможенных пошлин: адвалорные, комбинированные, специфические. Порядок расчета совокупного таможенного платежа. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Выбор ИНКОТЕРМС как инструмент снижения рисков при осуществлении внешнеторговых операций. Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации. Основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности. Основы бизнес-планирования. Условия внешнеторгового контракта. Маркетинг и особенности ценообразования. Порядок составления установленной отчетности

## 7.2 Содержание практических занятий и лабораторных работ

Тема 2. Структура ИНКОТЕРМ. Группа Е. Группа F. Группа С. Группа D. ПК-1

Форма проведения семинара – кейс-стади и практические задачи, тестирование.

Тема 3. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Выбор ИНКОТЕРМС как инструмент снижения рисков при осуществлении внешнеторговых операций. ПК-1

Форма проведения семинара – расчетно-графическая работа, кейс-стади.

---

### 7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 2. Структура ИНКОТЕРМ. Группа Е. Группа F. Группа С. Группа D. ПК-1  
Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД.  
Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации  
внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении  
внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Цель – изучить методологические основы составления внешнеторгового контракта.

Задача: выявить особенности использования базисных и транспортных условий при реализации  
внешнеторговых контрактов.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 2 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Внешнеторговый контракт, Инкотермс, условия платежа в договорах  
международной купли-продажи товаров, валютный контроль

#### ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

Особенности использования базисного условия поставки (базис из Инкотермс 2020 по выбору  
студента) при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов практического  
занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом  
индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на  
практических занятиях по дисциплине.

Тема 3. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при  
реализации внешнеторговых контрактов. Выбор ИНКОТЕРМС как инструмент снижения рисков  
при осуществлении внешнеторговых операций. ПК-1  
Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической  
деятельности

Цель – изучить показатели экономической эффективности при осуществлении  
внешнеэкономической деятельности.

Задача: выявить особенности расчета экономической эффективности внешнеторговой сделки с  
учетом разных базисов поставок.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 3 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Контрактная стоимость, таможенная стоимость, статистическая стоимость,  
экономический эффект ВЭД, экономическая эффективность ВЭД

#### ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

- Этапы расчета экономической эффективности при осуществлении внешнеэкономической  
деятельности.

- Влияние базисных условий поставки на расчет таможенных платежей при осуществлении  
внешнеторговой сделки.

- Расчет экономической эффективности внешнеторговой сделки при использовании базиса  
(базис по выбору студента) на примере (предприятие по выбору студента).

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов практического  
занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом  
индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на  
практических занятиях по дисциплине.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену  
Приложение 1

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену  
Приложение 2

7.3.3. Перечень курсовых работ  
Курсовая работа не предусмотрена учебным планом

7.4. Электронное портфолио обучающегося  
Размещение материалов в Электронном портфолио обучающегося не предусмотрено

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы  
Контрольная работа не предусмотрена учебным планом

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы  
Курсовая работа не предусмотрена учебным планом

## **8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ**

### ***По заявлению студента***

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

## **9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Сайт библиотеки УрГЭУ**

<http://lib.usue.ru/>

### **Основная литература:**

2. Мажорина М.В., Алимова Я.О. Международные контракты и их регуляторы [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: ООО "Юридическое издательство Норма", 2026. - 448 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/2218679>

### **Дополнительная литература:**

2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия. Учебное пособие. [в 2 ч.]. Ч. 2 [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2015. - 208 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/16/p486387.pdf>

3. Вязовская В. В., Ковалев В. Е., Линецкий А. Ф., Майданик В. И., Плюснина О. М., Савельева И. Н., Семин А. Н., Фальченко О. Д., Юрченко К. П. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf>

## **10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

### **Перечень лицензионного программного обеспечения:**

МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Astra Linux Common Edition. Договор №0417-ПО/2019 от 08.05.2019, Акт №Sk000343 от 24.05.2019 и Контракт № 35-У/2018 от 13.06.2018, Акт № УТ213 от 17.12.2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Libre Office. Лицензия GNU LGPL. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

### **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:**

Справочно-правовая система Консультант+. Договор № 143/223-У/2025 от 02.12.2025 Срок действия лицензии до 31.12.2026

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии - без ограничения срока

## **11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

### 7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену

#### К зачету

1. Классификация операций в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества.
2. Контракт международной купли-продажи. Венская конвенция 1980.
3. Ценовые условия внешнеторгового контракта.
4. Транспортные и страховые условия внешнеторгового контракта.
5. Способы заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи.
6. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
7. Инкотермс 2020 и механизм его использования при осуществлении ВЭД.
8. Группа E Инкотермс 2020: особенности применения.
9. Группа F Инкотермс 2020: особенности применения.
10. Группа C Инкотермс 2020: особенности применения.
11. Группа D Инкотермс 2020: особенности применения.
12. Транспортно-логистическое сопровождение ВЭД.
13. Страховое сопровождение ВЭД.
14. Условие поставки EWX Инкотермс 2020.
15. Условие поставки FCA Инкотермс 2020.
16. Условие поставки FAS Инкотермс 2020.
17. Условие поставки FOB Инкотермс 2020
18. Условие поставки CIF Инкотермс 2020.
19. Условие поставки CFR Инкотермс 2020.
20. Условие поставки CIP Инкотермс 2020.
21. Условие поставки CPT Инкотермс 2020.
22. Условие поставки DAP Инкотермс 2020.
23. Условие поставки DPU Инкотермс 2020.
24. Условие поставки DDP Инкотермс 2020.
25. Сравнительная характеристика условий поставки группы C и F.
26. Сравнительная характеристика условий поставки группы C и D.
27. Сравнительная характеристика условий поставки группы E и F.
28. Сравнительная характеристика условий поставки группы E и D.
29. Переход рисков потери/повреждения товаров с продавца на покупателя при применении ИНКОТЕРМС 2020. Страхование рисков.
30. Переход затрат по доставке с продавца на покупателя при применении ИНКОТЕРМС 2020. Особенности разных групп поставки.

**7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к экзамену/зачету**

**Примерные практические задания к зачету**

**ПК-1: Руководство внешнеэкономической деятельностью в организации: организация работ по внешнеэкономической деятельности, разработка плана внешнеэкономической деятельности организации и контроль его выполнения**

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания
1.	ПК-1	Какой организацией разрабатываются правила Инкотермс?
2.	ПК-1	Какие базисные условия контракта (Инкотермс 2020) обязывает Продавца заключить договор страхования в пользу Покупателя?
3.	ПК-1	Базисные условия поставки Инкотермс в контракте определяют (два варианта ответа): а) Порядок перевозки товара; б) Распределение расходов по доставке товаров между продавцом и покупателем; в) Ответственность сторон за исполнение контракта; г) Момент перехода риска по доставке товара с продавца на покупателя.
4.	ПК-1	Базисные условия поставки в контракте определяют два важных момента - 1) _____ и 2) _____.
5.	ПК-1	В каких случаях покупатель несет все расходы и риски после перехода товара через поручни судна в порту отгрузки и его размещения на борту, при условиях: а) FOB; б) FAS; в) CFR; г) CIF
6.	ПК-1	Базисное условие поставки CIF предполагает, что риск случайной гибели или повреждения товара переходит с продавца на покупателя
7.	ПК-1	При поставке товара на условиях FOB фрахт судна обеспечивает _____.
8.	ПК-1	Базисное условие «DDP Москва, склад покупателя» предполагает, что транспортировку по единой таможенной территории оплачивает _____.
9.	ПК-1	При поставке товара на условиях EXW ответственность за его погрузку на транспортное средство покупателя, если не согласовано иное, несет _____.
10.	ПК-1	При базисном условии CFR морская транспортировка осуществляется: а) на риск и за счет продавца; б) на риск продавца, но за счет покупателя; в) на риск покупателя, но за счет продавца; г) на риск и за счет покупателя.
11.	ПК-1	При поставке товара на условиях EXW ответственность за очистку товара для экспорта, если не согласовано иное, несет _____.

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания
12.	ПК-1	<p>Базисное условие FCA предполагает выполнение продавцом своих обязанностей по поставке, при передаче товара (два варианта ответа):</p> <p>а) перевозчику в обозначенном порту отгрузки;</p> <p>б) покупателю в обозначенном порту назначения;</p> <p>в) перевозчику на своем предприятии при условии обеспечения погрузки товара на транспортное средство перевозчика;</p> <p>г) перевозчику в поименованном пункте отправления (терминале магистрального транспорта).</p>
13.	ПК-1	<p>Сопоставьте моменты перехода рисков случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя соответствующим базисным условиям поставки.</p> <p>☿ DAP - _____.</p> <p>☿ DDP - _____.</p> <p>☿ EXW - _____.</p> <p>☿ FAS - _____.</p> <p>☿ FCA - _____.</p> <p>а) на производственном складе Продавца  б) на причале в порту отгрузки  в) при передаче первому перевозчику Продавца  г) в пункте назначения в месте, назначенном Покупателем</p>
14.	ПК-1	<p>Сопоставьте группу базисных условий поставки (Инкотермс 2020) и ее описание:</p> <p>а) Группа D  б) Группа F  в) Группа E  г) Группа C</p> <p>1) основной фрахт не оплачен, т.е. продавец предоставляет товар в попечение первого перевозчика, указанного покупателем и им зафрахтованного;</p> <p>2) основной фрахт оплачен, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в попечение перевозчика;</p> <p>3) отправление, т.е. продавец предоставляет товар в распоряжение покупателя на своем предприятии;</p> <p>4) прибытие, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в распоряжение покупателя в согласованном месте назначения с оплатой или без оплаты пошлины.</p>
15.	ПК-1	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта:</p> <p>а) EXW;</p> <p>б) DAP;</p> <p>в) FCA;</p> <p>г) DDP.</p>
16.	ПК-1	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках</p>

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания														
		внешнеторгового контракта?														
17.	ПК-1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта: а) EXW; б) DAP; в) FCA; г) DDP.														
18.	ПК-1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта?														
19.	ПК-1	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления импортной операции?														
20.	ПК-1	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления экспортной операции?														
21.	ПК-1	Разнообразные формы международной коммерческой деятельности, направленные на получение прибыли - это														
22.	ПК-1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях EXW (Инкотермс 2020).            Ответ: цена EXW - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															
23.	ПК-1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях FOB (Инкотермс 2020).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания														
		Ответ: цена FOB - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).														
24.	ПК-1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях CIF (Инкотермс 2020).          Ответ: цена CIF - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															
25.	ПК-1	В случае спорных ситуаций, какой документ имеет приоритет - ИНКОТЕРМС или положения внешнеторгового контракта?														
26.	ПК-1	Можно ли использовать Инкотермс 2020 для внутренних контрактов?														
27.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы F используются, когда основная транспортировка осуществляется водным(морским) транспортом?														
28.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы С используются, когда основная транспортировка осуществляется водным(морским) транспортом?														
29.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы Е используются, когда основная транспортировка осуществляется водным(морским) транспортом?														
30.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы D используются, когда основная транспортировка осуществляется водным(морским) транспортом?														
31.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы Е используются, когда основная транспортировка осуществляется любым видом транспорта (транспортом)?														
32.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы F используются, когда основная транспортировка осуществляется любым видом транспорта (транспортом)?														
33.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы С используются, когда основная транспортировка осуществляется любым видом транспорта (транспортом)?														
34.	ПК-1	Какие условия поставки Инкотермс 2020 из группы D используются, когда основная транспортировка осуществляется любым видом транспорта (транспортом)?														
35.	ПК-1	<p>Использование какого вида транспорта предполагает базисное условие (сопоставьте условие и вид транспорта?)</p> <p>☿ CIP- _____.</p> <p>☿ DAP- _____.</p> <p>☿ DDP- _____.</p>														

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания
		♣ EXW - _____. ♣ FOB - _____. ♣ CIF - _____. ♣ FCA - _____. а. морского транспорта б. любого вида транспорта
36.	ПК-1	Какое условия поставки Инкотермс 2020 предполагает, что в цену контракта войдут затраты, связанные с импортной таможенной очисткой?
37.	ПК-1	Какое условия поставки Инкотермс 2020 предполагает, что в цену контракта войдут затраты, связанные с разгрузкой транспортного средства в месте назначений?
38.	ПК-1	При базисном условии СРТ риск случайной гибели или повреждения товара переходит с продавца на покупателя: а) при пересечении грузом поручней судна в порту погрузки; б) при пересечении грузом поручней судна в порту выгрузки; в) при передаче груза первому перевозчику; г) после выгрузки с транспортного средства в поименованном пункте назначения.
39.	ПК-1	На условиях FCA, где поименованным пунктом является аэропорт, ответственность продавца заканчивается: а) при передаче груза перевозчику в аэропорту отправления; б) при помещении товара на склад готовой продукции продавца; в) при погрузке товара на авиатранспорт в аэропорту отправления; г) при получении товара покупателем в аэропорту назначения.
40.	ПК-1	При базисном условии CFR и CIF морская транспортировка осуществляется: а) на риск и за счет продавца; б) на риск продавца, но за счет покупателя; в) на риск покупателя, но за счет продавца; г) на риск и за счет покупателя.