

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце: МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФИО: Силин Яков Петрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 05.06.2026 13:02:46
Уникальный программный ключ:
24f866be2aca1648403688550995314f05f

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Одобрена
на заседании кафедры

Утверждена
Советом по учебно-методическим
вопросам и качеству образования

08.12.2025 г.
протокол № 5
Зав. кафедрой Фальченко О.Д.

16 декабря 2025 г.
протокол № 4
Председатель Карх Д.А.
(подпись)



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины	Организация и техника внешнеэкономической деятельности
Направление подготовки	38.04.01 Экономика
Профиль	Бизнес-анализ во внешнеэкономической деятельности
Форма обучения	очно-заочная
Год набора	2026
Разработана:	
Доцент, к.э.н.	
Фальченко О.Д.	

Екатеринбург
2025 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП	3
3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	3
4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП	3
5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН	4
6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ	5
7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	8
8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	13
9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	13
10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	14
11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	14

ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы магистратуры, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - магистратура по направлению подготовки 38.04.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 11.08.2020 г. № 939)
---------	---

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является формирование компетенций, связанных с получением студентами знаний об основных формах и методах внешнеэкономического сотрудничества российских предприятий с зарубежными партнерами, использованием инструментов финансово-экономической оценки международных коммерческих операций, а также закреплением практических навыков подготовки внешнеэкономических контрактов и их последующей реализацией.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточная аттестация	Часов					З.е.
	Всего за семестр	Контактная работа (по уч.зан.)			Самостоятельная работа в том числе подготовка контрольных и курсовых	
		Всего	Лекции	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 2						
Зачет, Контрольная работа	72	16	4	12	56	2

4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии ФГОС ВО.

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
УК-5 Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	ИД-1.УК-5 Знать: основы социального взаимодействия, направленного на решение профессиональных задач; механизмы межкультурного взаимодействия в обществе
	ИД-2.УК-5 Уметь: излагать профессиональную информацию в процессе межкультурного взаимодействия; анализировать особенности социального взаимодействия с учетом национальных, этнокультурных особенностей

УК-5 Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	ИД-3.УК-5 Иметь практический опыт: организации взаимодействия в профессиональной среде с учетом национальных и этнокультурных особенностей; навыки межкультурного взаимодействия с учетом разнообразия культур
---	--

Профессиональные компетенции (ПК)

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
организационно-управленческий	
ДПК-1 Способен выявлять и формулировать проблемы и тенденции развития международных экономических отношений, в том числе во внешнеэкономической деятельности, на основе обобщения и оценки достигнутых результатов.	ИД-1.ДПК-1 Знать, уметь, иметь практический опыт: <ul style="list-style-type: none"> - Применяет научный аппарат для обобщения и оценивания достигнутых результатов развития международных экономических отношений, в том числе используя источники на иностранном языке. - Формулирует проблемы, возникшие в ходе развития международных экономических отношений, в том числе во внешнеэкономической деятельности. - Выявляет тенденции развития международных экономических отношений, в том числе во внешнеэкономической деятельности.
ДПК-3 Способен управлять бизнес-процессами, инвестициями, финансовыми потоками и финансовыми рисками при реализации проектов в сфере международного экономического сотрудничества	ИД-1.ДПК-3 Знать, уметь, иметь практический опыт: <ul style="list-style-type: none"> - Оценивает текущее и будущее состояние при реализации проектов в сфере международного экономического сотрудничества. - Оценивает возможности необходимых стратегических изменений для реализации проектов. - Выявляет и классифицирует риски и разрабатывает комплекс мероприятий по их минимизации

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
организационно-управленческий	
ДПК-5 Способен определять тенденции и структурные изменения в динамике международной торговли, перспективы развития российского экспорта и импорта с учетом современной рыночной ситуации, формулировать на этой основе внешнеэкономические задачи и способы их реализации на мировых рынках, в том числе в ходе переговоров с зарубежными партнерами на русском и иностранном языках	ИД-1.ДПК-5 Знать, уметь, иметь практический опыт: <ul style="list-style-type: none"> - Демонстрирует способность реализовывать внешнеэкономические сделки и обеспечивать их документарное сопровождение в условиях цифровизации, новых регуляторных вызовов и возрастания роли нетарифных ограничений российского экспорта - Обладает способностью формировать стратегические подходы к реализации внешнеэкономической деятельности с учётом актуальных тенденций развития рынков и финансовой целесообразности - Аргументированно обосновывает выбор форм и методов внешнеэкономического сотрудничества с зарубежными партнерами, в том числе в ходе переговоров на русском и иностранном языках. - Осуществляет подготовку коммерческих предложений по запросам иностранных партнеров. - Вырабатывает финансовые и иные конкретные условия международного договора купли-продажи с учетом растущей цифровизации торговых операций и внешнеторговых рисков.

5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Часов	Всего часов	Контактная работа (по уч.зан.)			Самост. работа	Контроль самостоятельной работы
	Наименование темы		Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
Семестр 2		72					
Тема 1.	Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-5, ДПК-1,3,5	36	2		6	28	
Тема 2.	Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. УК-5, ДПК-1,3,5	36	2		6	28	

6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			

Тема 1	КОМПЛЕКСНАЯ КЕЙС-СТАДИ (Приложение 4)	Задание на оформление конкурентного листа по импорту красителя для химической промышленности	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
Тема 2	Тестирование (Приложение 4)	Тест на проверку знаний условий поставки (Инкотермс)	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>

Тема 3	КОМПЛЕКСНАЯ КЕЙС-СТАДИ (Приложение 4)	Расчетно-графическая работа и кейс-стади по расчету эффективности внешнеторговой сделки с использованием Инкотермс и таможенного законодательства ЕАЭС (таможенная стоимость, тарифные преференции)	10 баллов Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".
Промежуточная аттестация (Приложение 5)			
2 семестр (За)	Контрольная работа на зачет по вариантам (приложение 5)	Контрольная работа состоит из теста и практического задания.	Макс. 100%: 0-49 - не зачтено; 50-100 - зачтено

ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущий контроль. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течении семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущего контроля, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончанию дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончанию формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответа и т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для решения профессиональных задач
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Содержание лекций

Тема 1. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-5, ДПК-1,3,5

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Основы законодательства, регулирующие ВЭД хозяйствующих субъектов РФ на современном этапе. Сущность и основные виды международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.

Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по топливно-сырьевым и продовольственным товарам, машинам и оборудованию, научно-техническим знаниям и услугам.

Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года) при осуществлении внешнеторговой деятельности.

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. УК-5, ДПК-1,3,5

Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций. Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямых связях.

Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово-посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников.

Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеэкономического договора. Содержание и порядок заполнения разделов договора.

Свод международных правил (Инкотермс 2020), используемых при определении базисных условий поставки товаров. Группы и виды условий, принципиальные различия между ними. Принятые официальные сокращения терминов. Особенности использования терминов при различных способах перевозки товара. Распределение расходов и рисков, связанных с доставкой товара, а также обязанностей по заполнению и оплате коммерческих документов между продавцом и покупателем согласно Инкотермс 2020 (при различных базисных условиях поставки). Общие для различных базисных условий поставки обязанности продавца и покупателя.

Особенности определения условий платежа во внешнеторговом контракте. Способы платежа, используемые в международной торговой практике. Виды платежей, их отличия и особенности использования. Валютный контроль при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность

Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции

Нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности

Виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности

Правила оформления документации по внешнеторговому контракту

Порядок документооборота в организации

Условия внешнеторгового контракта

Маркетинг и особенности ценообразования

Этика делового общения и правила ведения переговоров

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. УК-5, ДПК-1,3,5
Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Форма проведения семинара – кейс-стади и практические задачи, тестирование.

7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. УК-5, ДПК-1,3,5 Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Цель – изучить методологические основы составления внешнеторгового контракта.

Задача: выявить особенности использования базисных и транспортных условий при реализации внешнеторговых контрактов.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 2 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Внешнеторговый контракт, Инкотермс, условия платежа в договорах международной купли-продажи товаров, валютный контроль

ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

1. Особенности использования базисного условия поставки (базис из Инкотермс по выбору студента) при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
2. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций (банковский перевод, аккредитив, инкассо и т.д. – по выбору студента)
3. Документационное сопровождение внешнеторговых сделок (внешнеторговый контракт, таможенная декларация, паспорт сделки, товарно-транспортная накладная – по выбору студента)

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на практических занятиях по дисциплине.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену

Приложение 1

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену

Приложение 2

7.3.3. Перечень курсовых работ

Курсовая работа не предусмотрена учебным планом.

7.4. Электронное портфолио обучающегося

Предусмотрено размещение контрольной работы.

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы

Приложение 6.

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы

Курсовая работа не предусмотрена учебным планом.

8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

По заявлению студента

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Сайт библиотеки УрГЭУ

<http://lib.usue.ru/>

Основная литература:

2. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю., Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2024. - 265 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1870116>

3. Прокушев Е. Ф., Костин А. А. Организация и техника внешнеторговых операций [Электронный ресурс]: учебник и практикум для вузов. - Москва: Юрайт, 2023. - 202 – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/532685>

4. Вязовская В. В., Зимина Т. В., Майданик В. И., Стремоусова Е. Г., Фальченко О. Д. Бизнес-анализ внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: УрГЭУ, 2022. - 168 – Режим доступа: <http://lib.wbstatic.usue.ru/resource/limit/ump/23/p495071.pdf>

Дополнительная литература:

2. Иванов М.Ю., Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учеб. пособие. - Москва: Издательский Центр РИО, 2020. - 128 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1052246>

3. Дегтярева О.И., Ратушняк Е.С. Управление внешнеэкономической деятельностью в РФ в условиях интеграции в рамках ЕАЭС [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2019. - 368 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1037695>

4. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2021. - 144 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1215352>

5. Вязовская В. В., Ковалев В. Е., Линецкий А. Ф., Майданик В. И., Плюснина О. М., Савельева И. Н., Семин А. Н., Фальченко О. Д., Юрченко К. П. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf>

10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Перечень лицензионного программного обеспечения:

МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Astra Linux Common Edition. Договор №0417-ПО/2019 от 08.05.2019, Акт №Sk000343 от 24.05.2019 и Контракт № 35-У/2018 от 13.06.2018, Акт № УТ213 от 17.12.2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Libre Office. Лицензия GNU LGPL. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

Справочно-правовая система Консультант+. Договор № 143/223-У/2025 от 02.12.2025 Срок действия лицензии до 31.12.2026

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии - без ограничения срока

11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету

К зачету

1. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Нетарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
3. Тарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
4. Внешнеторговый протекционизм: международный опыт и российская практика.
5. Экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
6. Организационно-правовые условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
7. Классификация операций в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества.
8. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.
9. Процедура подготовки экспортной сделки.
10. Процедура подготовки импортной сделки.
11. Проведение предварительных переговоров.
12. Способы заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи.
13. Страна происхождения товара и ее влияние на эффективность ВЭД.
14. Тарифные преференции при осуществлении внешнеторговой сделки.
15. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
16. Инкотермс 2020 и механизм его использования при осуществлении ВЭД.
17. Группа Е Инкотермс 2020: особенности применения.
18. Группа F Инкотермс 2020: особенности применения.
19. Группа С Инкотермс 2020: особенности применения.
20. Группа D Инкотермс 2020: особенности применения.
21. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций.
22. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: экспорт.
23. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: импорт.
24. Транспортно-логистическое сопровождение ВЭД.
25. Страховое сопровождение ВЭД.
26. Таможенная стоимость и методы ее определения.
27. Этапы выхода предприятия на внешний рынок: экспорт
28. Этапы выхода предприятия на внешний рынок: импорт
29. Способы поиска иностранного партнера продавцом.
30. Способы поиска иностранного партнера покупателем.

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету
Примерные практические задания к зачету

УК-5: Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия

ДПК-1: Способен выявлять и формулировать проблемы и тенденции развития международных экономических отношений, в том числе во внешнеэкономической деятельности, на основе обобщения и оценки достигнутых результатов.

ДПК-3: Способен управлять бизнес-процессами, инвестициями, финансовыми потоками и финансовыми рисками при реализации проектов в сфере международного экономического сотрудничества

ДПК-5: Способен определять тенденции и структурные изменения в динамике международной торговли, перспективы развития российского экспорта и импорта с учетом современной рыночной ситуации, формулировать на этой основе внешнеэкономические задачи и способы их реализации на мировых рынках, в том числе в ходе переговоров с зарубежными партнерами на русском и иностранном языках

Задание	Компетенции	Формулировка задания
1.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи была подписана в _____ в _____ году.
2.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Какие базисные условия контракта (Инкотермс 2020) обязывает Продавца заключить договор страхования в пользу Покупателя?
3.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащее срок для ответа, называется: а) Оферта; б) Акцепт; в) Твердая оферта; г) Свободная оферта.
4.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Базисные условия поставки в контракте определяют (два варианта ответа): а) Порядок перевозки товара; б) Распределение расходов по доставке товаров между продавцом и покупателем; в) Ответственность сторон за исполнение контракта; г) Момент перехода риска по доставке товара с продавца на покупателя.
5.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Базисные условия поставки в контракте определяют два важных момента - 1) _____ и 2) _____.
6.	У К - 5 , ДПК1,3,5	В каких случаях покупатель несет все расходы и риски после перехода товара через поручни судна в порту отгрузки и его размещения на борту, при условиях: а) FOB; б) FAS; в) CFR; г) CIF
7.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Базисное условие поставки CIF предполагает, что риск случайной гибели или повреждения товара переходит с продавца на покупателя

Задание	Компетенции	Формулировка задания
8.	У К - 5 , ДПК1,3,5	При поставке товара на условиях FOB фрахт судна обеспечивает
9.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Базисное условие «DDP Москва, склад покупателя» предполагает, что транспортировку по единой таможенной территории оплачивает
10.	У К - 5 , ДПК1,3,5	При поставке товара на условиях EXW ответственность за его погрузку на транспортное средство покупателя, если не согласовано иное, несет
11.	У К - 5 , ДПК1,3,5	При базисном условии CFR морская транспортировка осуществляется: а) на риск и за счет продавца; б) на риск продавца, но за счет покупателя; в) на риск покупателя, но за счет продавца; г) на риск и за счет покупателя.
12.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Расположите мероприятия, разработанные фирмой, по выходу на внешний рынок со своим товаром, в верной последовательности: а) выбор метода торговли и проведение рекламной компании б) выработка и рассылка коммерческого предложения в) заключение внешнеторгового контракта г) конъюнктурный анализ выбранного рынка д) проведение переговоров е) реализация (исполнение) внешнеторгового контракта ж) регистрация фирмы в качестве участника ВЭД
13.	У К - 5 , ДПК1,3,5	В какой форме, согласно международным нормам, должен быть заключен контракт международной купли-продажи товара с участием российского предприятия?
14.	У К - 5 , ДПК1,3,5	При поставке товара на условиях EXW ответственность за очистку товара для экспорта, если не согласовано иное, несет
15.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Базисное условие FCA предполагает выполнение продавцом своих обязанностей по поставке, при передаче товара (два варианта ответа): а) перевозчику в обозначенном порту отгрузки; б) покупателю в обозначенном порту назначения; в) перевозчику на своем предприятии при условии обеспечения погрузки товара на транспортное средство перевозчика; г) перевозчику в поименованном пункте отправления (терминале магистрального транспорта).
16.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Сопоставьте моменты перехода рисков случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя соответствующим базисным условиям поставки. ‡ DAP - _____. ‡ DDP - _____. ‡ EXW - _____. ‡ FAS - _____. ‡ FCA - _____. а) на производственном складе Продавца б) на причале в порту отгрузки в) при передаче первому перевозчику Продавца

Задание	Компетенции	Формулировка задания																		
		г) в пункте назначения в месте, назначенном Покупателем																		
17.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Сопоставьте группу базисных условий поставки (Инкотермс 2020) и ее описание:</p> <p>а) Группа D б) Группа F в) Группа E г) Группа C</p> <p>1) основной фрахт не оплачен, т.е. продавец предоставляет товар в попечение первого перевозчика, указанного покупателем и им зафрахтованного; 2) основной фрахт оплачен, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в попечение перевозчика; 3) отправление, т.е. продавец предоставляет товар в распоряжение покупателя на своем предприятии; 4) прибытие, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в распоряжение покупателя в согласованном месте назначения с оплатой или без оплаты пошлины.</p>																		
18.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта:</p> <p>а) EXW; б) DAP; в) FCA; г) DDP.</p>																		
19.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта?</p>																		
20.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта:</p> <p>а) EXW; б) DAP; в) FCA; г) DDP.</p>																		
21.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта?</p>																		
22.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Допустим, предприятию необходимо принять решение о закупке оборудования для нужд производства. Существует два варианта закупки: внутри страны и за рубежом.</p> <table border="1" data-bbox="592 1776 1361 2083"> <thead> <tr> <th rowspan="2">№ п/п</th> <th rowspan="2">Показатель</th> <th colspan="2">Варианты</th> </tr> <tr> <th>Импортное оборудование</th> <th>Отечественное оборудование</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Контрактная цена</td> <td>40 000 дол.</td> <td>1 280 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования</td> <td>15 000 дол.</td> <td>460 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Срок службы</td> <td colspan="2">8 лет</td> </tr> </tbody> </table>	№ п/п	Показатель	Варианты		Импортное оборудование	Отечественное оборудование	1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.	2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.	3	Срок службы	8 лет	
№ п/п	Показатель	Варианты																		
		Импортное оборудование	Отечественное оборудование																	
1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.																	
2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.																	
3	Срок службы	8 лет																		

Задание	Компетенции	Формулировка задания																																	
		<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 10%; text-align: center;">4</td> <td style="width: 40%;">оборудования Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования</td> <td style="width: 10%; text-align: center;">210 000 руб.</td> <td style="width: 10%; text-align: center;">240 000 руб.</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">5</td> <td>Курс валюты</td> <td colspan="2" style="text-align: center;">46 руб./дол.</td> </tr> </table> <p>Определите цену приобретения данного товара руб. (округлить до целых)</p>	4	оборудования Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.	5	Курс валюты	46 руб./дол.																										
4	оборудования Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.																																
5	Курс валюты	46 руб./дол.																																	
23.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные, полученные в задании 22, определите цену потребления данных товаров в руб. (округлить до целых)																																	
24.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные, полученные в задании 22-23, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономии/перерасход) средств в руб. (округлить до целых).																																	
25.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные, полученные в задании 22-23, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономии/перерасход) средств долей/единицах (округлить до сотых).																																	
26.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления импортной операции?																																	
27.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления экспортной операции?																																	
28.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Допустим, металлургический комбинат имеет возможность реализовать на внутреннем и внешнем рынках рулоны горячекатаные определенного сортамента.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>№ п/п</th> <th>Показатель</th> <th>Вариант 3-й</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Объем продаж, т</td> <td>1 470</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Производственная себестоимость тонны продукции, руб.</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1</td> <td>Вариант исполнения для внутреннего рынка</td> <td>5 140</td> </tr> <tr> <td>2.2</td> <td>Экспортный вариант исполнения</td> <td>5 970</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Цена единицы изделия (т)</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.1</td> <td>На внутреннем рынке, руб.</td> <td>7 020</td> </tr> <tr> <td>3.2</td> <td>На внешнем рынке, дол.</td> <td>250</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т</td> <td>730</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т</td> <td>35</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>Курс валюты, руб./дол.</td> <td>67</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите полные затраты на партию товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).</p>	№ п/п	Показатель	Вариант 3-й	1	Объем продаж, т	1 470	2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.		2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140	2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970	3	Цена единицы изделия (т)		3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020	3.2	На внешнем рынке, дол.	250	4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730	5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35	6	Курс валюты, руб./дол.	67
№ п/п	Показатель	Вариант 3-й																																	
1	Объем продаж, т	1 470																																	
2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.																																		
2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140																																	
2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970																																	
3	Цена единицы изделия (т)																																		
3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020																																	
3.2	На внешнем рынке, дол.	250																																	
4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730																																	
5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35																																	
6	Курс валюты, руб./дол.	67																																	
29.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные из задания 28, определите результат - выручку от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).																																	
30.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные из заданий 28-29, определите эффект - прибыль от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).																																	

Задание	Компетенции	Формулировка задания														
		Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем.														
31.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Используя данные из заданий 28-29, определите эффективность - рентабельность от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка в долях/единицах (округлить до сотых). Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем.														
32.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Разнообразные формы международной коммерческой деятельности, направленные на получение прибыли - это														
33.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Признается ли договор купли-продажи международным, если он заключен между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории одного государства?														
34.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Признается ли договор международным, если он заключен между сторонами одной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территориях разных государств?														
35.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Итальянские предприниматели понесли огромные убытки из-за санкций и контрсанкций, введенных ЕС и Россией в 2014 году. За два года они потеряли 3,6 миллиарда евро. Основная причина - снижение экспорта на 34 процента. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
36.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Для подготовки своей продукции к продаже на экспорт в Египет компания российская компания-производитель оборудования решила привлечь банковский кредит. Однако при обращении в Банк выяснилось, что компания не может предоставить имущественный залог для обеспечения по кредиту. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
37.	У К - 5 , ДПК1,3,5	Следует иметь в виду, что в Китае арбитраж может проводиться только официально признанными в этой стране арбитражными учреждениями, а стороны должны назначить арбитров из списков выбранного ими арбитражного органа. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
38.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу иномарке 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом.</p> <p>Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" data-bbox="486 1668 1220 1960"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях EXW (Инкотермс 2020).</p> <p>Ответ: цена EXW - тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															

Задание	Компетенции	Формулировка задания														
39.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом.</p> <p>Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" data-bbox="488 450 1214 741"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях FOB (Инкотермс 2020). Ответ: цена FOB - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															
40.	У К - 5 , ДПК1,3,5	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом.</p> <p>Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" data-bbox="488 1077 1214 1368"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях CIF (Инкотермс 2020). Ответ: цена CIF - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ
РАБОТЫ ДЛЯ СТУДЕНТОВ ОЧНО-ЗАОЧНОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ**

по дисциплине

Организация и техника внешнеэкономической деятельности_

Содержание

Введение.....	3
Раздел 1. Методические указания по выполнению контрольной работы	4
Раздел 2. Выбор варианта контрольной работы	6

Введение

Студенты, изучающие дисциплину «Организация и техника внешнеэкономической деятельности», согласно учебному плану сдают экзамен или зачет по данному курсу. Допуском к этому итоговому контролю знаний является успешное выполнение контрольной работы и собеседование по ней.

Цель написания контрольной работы – выработка у студентов опыта самостоятельного получения углубленных знаний по одной из проблем (тем) курса «Организация и техника внешнеэкономической деятельности». Выполнение контрольной работы имеет большое значение:

во-первых, она закрепляет и углубляет знания студентов по изучаемой учебной дисциплине;

во-вторых, приобщает студентов к самостоятельной творческой работе с экономической литературой; приучает находить в ней основные и дискуссионные положения, относящиеся к рассматриваемой проблеме; подбирать, обрабатывать и анализировать конкретный материал и на его основе делать обоснованные выводы;

в-третьих, студент учится последовательно и экономически грамотно излагать свои мысли при анализе проблем, изложенных в научной литературе; связывать общие теоретические положения с конкретной действительностью;

в-четвертых, студент приобретает опыт подготовки выступлений и докладов на семинарских занятиях, участия в дискуссиях и научных студенческих конференциях.

Кафедра желает вам плодотворной работы в изучении дисциплины «Организация и техника внешнеэкономической деятельности» и успешного выполнения контрольной работы.

Раздел 1. Методические указания по выполнению контрольной работы

Параллельно с освоением теоретического лекционного курса и обсуждением вопросов на практических занятиях каждый студент должен выполнить индивидуальное задание. Контрольная работа выполняется студентом самостоятельно и сдается в установленные кафедрой сроки (но не позднее дня сдачи зачета или экзамена по дисциплине). Тематика и варианты контрольных работ приведены ниже.

Студенту следует тщательно готовиться к выполнению контрольной работы. Положительный результат будет получен, если студент систематически посещает лекции, активно участвует в работе на семинарских занятиях, самостоятельно работает по программе курса. Успешное выполнение контрольной работы во многом зависит от правильной организации ее подготовки и написания, а также соблюдения основных требований, которые к ней предъявляются.

Основные этапы работы студента над контрольной работой:

- 1) подбор и изучение литературы по теме работы;
- 2) написание работы по предложенному плану;
- 3) оформление контрольной работы в целом;
- 4) проверка контрольной работе и подготовка к зачету/экзамену.

Остановимся подробнее на перечисленных этапах.

1-ый этап: Подбор и изучение литературы по теме работы.

Начинать работу нужно с подбора необходимой научной литературы по соответствующей теме. В первую очередь, это должны быть учебники и учебные пособия. Придерживайтесь списка рекомендуемой кафедрой литературы, так как он соответствует программе курса.

Наряду с учебниками при написании контрольной работы можно пользоваться и периодическими изданиями, так как они необходимы для анализа современных экономических процессов. Публикуемые в периодической печати статьи и сообщения содержат четко и профессионально скомпонованный теоретический материал, отличаются оперативностью информации, обилием новых фактов и цифровых данных. При изучении материалов периодики обращайтесь внимание на последние события, используйте актуальные фактические данные и статистические обзоры.

Список основной и дополнительной литературы, рекомендованной кафедрой, приведен в Приложении А. Вся рекомендуемая литература имеется в библиотеке на абонементе или в читальном зале. Кроме того в Приложении А приведен список ресурсов Интернет и изданий периодической печати.

2-ой этап: Написание контрольной работы по предложенной теме.

После изучения подобранной литературы можно начинать выполнение контрольной работы.

Контрольная работа состоит из двух частей:

первая часть (индивидуальная текстовая часть) – раскрытие одной из предложенных тем курса (по вариантам);

вторая часть (общая часть) – решение практических задач.

Контрольная работа пишется строгим научным языком, не допускается использование бытовых речевых оборотов, разговорной речи, а также дословное переписывание материала из литературных источников. Обязательным является использование современных аналитических и статистических материалов, Интернет-сайтов международных организаций и компаний и пр.

Текстовая часть работы должна содержать четкий и развернутый ответ на теоретический вопрос. Следует раскрыть сущность рассматриваемых экономических категорий или явлений. По мере необходимости текстовый материал дополняется графиками, формулами и таблицами. Целесообразно показать особенности того или иного явления в современных условиях (для этого используйте статьи из периодических изданий). *Объем текстовой части в зависимости от вопросов может занимать до 10-15 страниц.*

3-ий этап: Оформление контрольной работы.

Контрольная работа должна быть определенным образом оформлена. Работа выполняется на компьютере, на стандартных листах А4, шрифтом Times New Roman, 14 через 1,5 интервала, выравнивание основного текста по ширине. Работу следует сброшюровать.

На титульном листе (Приложение Б) обязательно указываются: дисциплина, название темы, ФИО преподавателя, ФИО студента, факультет, группа, специальность. Далее следует содержание (план) работы (Приложение В) и ее основная часть. Перед выполнением каждой части контрольной работы нужно полностью воспроизвести текст задания.

В конце работы приводится список использованных источников. Обратите внимание на его правильное библиографическое описание. Список использованных источников начинается с указания монографий и учебников в алфавитном порядке авторов или названий работ. Затем указываются статьи из периодических изданий. В завершении приводятся ресурсы Интернет.

4-ый этап: Проверка контрольной работы и допуск к зачету/экзамену.

Выполненная работа сдается преподавателю через Электронное портфолио студента. Срок рецензирования – 2 недели с момента сдачи преподавателю.

Проверив работу, преподаватель в рецензии проставляет оценку «зачет» или «незачет», а также отмечает ее недостатки (при наличии).

Раздел 2. Выбор варианта контрольной работы

Контрольная работа состоит из двух частей:

1. первая часть (индивидуальная текстовая часть) – раскрытие одной из предложенных тем курса (по вариантам);
2. вторая часть (общая часть) – решение практической задачи (кейс-стади).

а) Методические указания по выполнению студентом первой части работы

Первая часть работы пишется по следующим предложенным темам (на выбор студента). При этом не допускается полного совпадения в выборе темы исследования в одной студенческой группе!

Варианты тем студенческих работ:

1. Основные условия Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года.

2. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.
3. Процедура подготовки экспортной сделки.
4. Процедура подготовки импортной сделки.
5. Проведение предварительных переговоров.
6. Способы заключения контрактов купли-продажи.
7. Типовые контракты в международной торговле.
8. Условие количества в контрактах купли-продажи.
9. Условие качества в контрактах купли-продажи.
10. Условие срока и даты поставки в контрактах купли-продажи.
11. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
12. Условие цены в контрактах купли-продажи.
13. Условие платежа в контрактах купли-продажи.
14. Условие сдачи приемки в контрактах купли-продажи.
15. Рекламации и порядок их предъявления.
16. Условие гарантии в контрактах купли-продажи.
17. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы (форс-мажор).
18. Экспортные и импортные лицензии, порядок их получения.
19. Виды контрактов купли-продажи.
20. Виды контрактов купли-продажи с использованием посредников.
21. Особенности контрактов на комплексное оборудование.
22. Долгосрочные контракты на сырье и полуфабрикаты.
23. Требования к упаковке товаров.
24. Требования к маркировке товаров.
25. Документация по обеспечению производства экспортного товара и подготовке товара к отгрузке.
26. Коммерческие документы.
27. Страховые документы.
28. Значение и содержание «Инкотермс – 2020».
29. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
30. Компенсационные сделки на коммерческой основе.

б) Методические указания по выполнению студентом второй части работы (решение кейса)

Данная часть является общей для всех студентов и предполагает решение задач по курсу. Решение задач должно быть представлено в письменном виде отдельным разделом контрольной работы. Текст задач должен быть воспроизведен полностью. Все расчеты должны быть прокомментированы студентом.

**РАСЧЕТНО-ГРАФИЧЕСКАЯ РАБОТА
(РЕШЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ КЕЙС-СТАДИ)**

Задание на оформление конкурентного листа по импорту красителя для химической промышленности

Покупатель и грузополучатель:

ПО «Синтез», г. Дзержинск, Нижегородская обл.

Количество: 17 т; Срок поставки: IV квартал 201__ года

ПО «Синтез» занимается производством продукции из пластмассы. Для изготовления одного изделия предприятию требуется 250 гр. красителя. Предполагается, что доля затрат на краситель в общей себестоимости продукции в IV квартале 201__ года не должна превышать 15%. Себестоимость производства одного пластмассового изделия в IV квартале ожидается на уровне 49 рублей. Таможенная пошлина на краситель установлена на уровне 3%. НДС составляет 18%. *Коммерческие предложения зарубежных фирм (Инкотермс 2010):*

- 1) ENI (Италия): 540 евро/т (FCA Виченца); аккредитив;
 - 2) BASF (Германия): 630 евро/т (CIP Москва); банковский перевод: 70% предоплата, 30% в течение 30 дней с даты поставки;
 - 3) Sogo S.A. (Франция): 605 евро/т (Франко-граница продавца); аккредитив; при поставке партии товара свыше 10 т предоставляется скидка в размере 3%;
 - 4) U. K. DMA (Великобритания): 540 ф. ст./т (FCA Бирмингем); банковский перевод: 100% предоплата;
 - 5) LDP (Индия): 535 долл./т (FOB Бомбей); аккредитив или инкассо;
 - 6) Mondex (Китай): 560 долл./т (DAP Забайкальск); банковский перевод: 60% предоплата, 40% в течение 30 дней с даты поставки;
- Курсы валют: английский фунт – 49,40 руб., американский доллар – 29,80 руб., евро – 38,60 руб.

Транспортные расходы оцениваются следующим образом:

1) Доставка груза из Италии автомобильным транспортом:
Виченца – Дзержинск: 17% от контрактной стоимости. Доля транспортных издержек на участке: Виченца – автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России): 60% от общего объема затрат.

2) Доставка груза из Германии автомобильным транспортом:
Транспортные издержки до автомобильного пункта погранперехода на границе Белоруссии (России) составляют: 20 евро/т (доля расходов по доставке товара до места ввоза на таможенную территорию Российской Федерации в общей сумме транспортных издержек может быть подтверждена немецкой стороной документально). Транспортные издержки на участке: автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России) – Москва: 30 евро/т. Транспортные издержки на участке: Москва – Дзержинск: 18 евро/т.

3) Доставка груза из Франции автомобильным транспортом:
Автомобильный пункт погранперехода на границе Франции – Дзержинск: 14% от контрактной стоимости. Доля транспортных издержек на участке: Автомобильный пункт погранперехода на границе Франции – автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России): 60% от общего объема затрат.

4) Доставка груза из Великобритании авиатранспортом: Бирмингем – Москва: 115 евро/т; Далее автомобилем по маршруту Москва – Дзержинск: 18 евро/т.

5) Доставка груза из Индии морским транспортом:
Перевозка груза по маршруту Бомбей – Новороссийск: 65 долл./т
Далее автомобилем по маршруту Новороссийск – Дзержинск: 35 долл./т

6) Доставка груза из Китая железнодорожным транспортом:
Перевозка груза по маршруту: ст. Гири – ст. Забайкальск: 50 долл./т,
ст. Забайкальск – ст. Дзержинск: 75 долл./т

Издержки, связанные со страхованием груза:

В случае заключения контракта на поставку красителя из Индии и Китая, российская сторона предполагает оформить страховой полис на сумму фактурной стоимости партии. При поставке из Индии размер страховой премии может составить до 0,25%, из Китая – до 0,18%.

Задание:

- 1) Составить конкурентный лист с использованием расчетов потенциальных издержек отечественного хозяйствующего субъекта при проведении импортной операции.
- 2) Подготовить заключение о том, какое из предложений является наиболее приемлемым.
- 3) Дать характеристику базисам поставки, предлагаемым потенциальными контрагентами: переход рисков, распределение транспортных расходов.
- 4) Сделать графическую интерпретацию полученных результатов.
- 5) Дать характеристику условиям платежа, предлагаемым потенциальными контрагентами.

Примечание:

Задание выполняется студентом в письменном виде.

Все расчеты и комментарии должны быть приведены полностью.

