

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Силин Яков Петрович  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 05.06.2026 14:13:59  
Уникальный программный идентификатор:  
24f866be2aca164840768cb7e509e511e605f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

**Утверждена**

Советом по учебно-методическим  
вопросам и качеству образования

16 декабря 2025

протокол № 4

Председатель

Карх Д.А.

(подпись)



08.12.2025 г.

протокол № 5

Зав. кафедрой Фальченко О.Д.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

Наименование дисциплины	Международные коммерческие операции и внешнеторговые контракты
Направление подготовки	38.04.02 Менеджмент
Профиль	Международный бизнес (на английском языке)
Форма обучения	очная
Год набора	2026

Разработана:  
Профессор, д.э.н.  
Ковалев В.Е.

Екатеринбург  
2025 г.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ВВЕДЕНИЕ</b>	<b>3</b>
<b>1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>3</b>
<b>2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП</b>	<b>3</b>
<b>3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>3</b>
<b>4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП</b>	<b>3</b>
<b>5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН</b>	<b>6</b>
<b>6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ</b>	<b>7</b>
<b>7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>12</b>
<b>8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ</b>	<b>18</b>
<b>9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	<b>18</b>
<b>10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ</b>	<b>19</b>
<b>11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ</b>	<b>20</b>

## ВВЕДЕНИЕ

Рабочая программа дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы высшего образования - программы магистратуры, разработанной в соответствии с ФГОС ВО

ФГОС ВО	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - магистратура по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 952)
---------	--

### 1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является формирование компетенций, связанных с получением знаний об основных формах и методах внешнеэкономического сотрудничества российских предприятий с зарубежными партнерами, использованием инструментов финансово-экономической оценки международных коммерческих операций, а также закреплении практических навыков подготовки внешнеэкономических контрактов и их последующей реализацией.

### 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

### 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Промежуточная аттестация	Часов					З.е.
	Всего за семестр	Контактная работа (по уч.зан.)			Самостоятельная работа в том числе подготовка контрольных и курсовых	
		Всего	Лекции	Практические занятия, включая курсовое проектирование		
Семестр 2						
Зачет	216	12	4	8	204	6
Семестр 3						
Экзамен, Курсовая работа	72	24	8	16	21	2
	288	36	12	24	225	8

### 4. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ОПОП

В результате освоения ОПОП у выпускника должны быть сформированы компетенции, установленные в соответствии ФГОС ВО.

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	ИД-1.УК-1 Знать: методы критического анализа; методологию системного подхода; методы выявления проблемной ситуации

УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	ИД-2.УК-1 Уметь: выявлять проблемные ситуации, осуществлять поиск информации и решений
	ИД-3.УК-1 Иметь практический опыт работы по разработке и аргументации стратегии решения проблемной ситуации на основе системного подхода

Профессиональные компетенции (ПК)

Шифр и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенций
<b>организационно-управленческий</b>	
ПК-1 Подготовка и исполнение внешнеэкономических сделок	<p>ИД-1.ПК-1 Знать:</p> <p>Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность</p> <p>Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции</p> <p>Нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности</p> <p>Виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности</p> <p>Правила оформления документации по внешнеторговому контракту</p> <p>Порядок документооборота в организации</p> <p>Условия внешнеторгового контракта</p> <p>Маркетинг и особенности ценообразования</p> <p>Этика делового общения и правила ведения переговоров</p> <p>Английский язык (пороговый продвинутый уровень В2)</p> <p>Основы экономической теории</p> <p>Основы трудового законодательства Российской Федерации</p> <p>Правила административного документооборота</p> <p>Порядок составления установленной отчетности</p> <p>Правила пожарной безопасности</p> <p>Требования охраны труда</p>

<p>ПК-1 Подготовка и исполнение внешнеэкономических сделок</p>	<p>ИД-2.ПК-1 Уметь:</p> <p>Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи</p> <p>Формулировать и распределять задачи между сотрудниками подразделения в организации</p> <p>Осуществлять коммуникацию с потенциальными партнерами с использованием современных средств связи</p> <p>Вести деловую переписку с иностранными партнерами</p> <p>Оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности</p> <p>Выявлять интересы потенциальных партнеров для формирования индивидуальных предложений</p> <p>Обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации и требования международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности</p> <p>Обобщать и систематизировать информацию о направлениях деятельности организации</p>
	<p>ИД-3.ПК-1 Иметь практический опыт:</p> <p>Планирования и постановки задач сотрудникам подразделения в организации</p> <p>Получения и анализа информации о реализации внешнеторговых контрактов</p> <p>Обеспечения внутреннего взаимодействия между профильными специалистами организации по условиям сотрудничества с потенциальными партнерами для заключения и (или) ведения внешнеторгового контракта</p> <p>Определения круга участников реализации внешнеторгового контракта</p> <p>Взаимодействия с профильными специалистами организации и сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта</p> <p>Обработки полученных данных, информации и документов о потенциальных партнерах для заключения внешнеторгового контракта</p> <p>Проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта</p> <p>Осуществления выбора потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта</p> <p>Обеспечения согласования проекта внешнеторгового контракта в организации и с контрагентом</p> <p>Обеспечения процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом</p> <p>Осуществления мониторинга изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашениях и договорах</p> <p>Составления перечня и мониторинг изменений мер государственной поддержки внешнеэкономической деятельности</p>

ПК-3 Планирование внешнеэкономической деятельности организации	<p>ИД-1.ПК-3 Знать:</p> <p>Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность</p> <p>Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции</p> <p>Нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности</p> <p>Виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности</p> <p>Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации</p> <p>Правила оформления документации по внешнеторговому контракту</p> <p>Порядок документооборота в организации</p> <p>Основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности</p> <p>Основы бизнес-планирования</p> <p>Условия внешнеторгового контракта</p> <p>Маркетинг и особенности ценообразования</p> <p>Этика делового общения и правила ведения переговоров</p> <p>Английский язык (пороговый продвинутый уровень В2)</p> <p>Основы экономической теории</p> <p>Основы трудового законодательства Российской Федерации</p> <p>Правила административного документооборота</p> <p>Порядок составления установленной отчетности</p> <p>Правила пожарной безопасности</p> <p>Требования охраны труда</p>
	<p>ИД-2.ПК-3 Уметь:</p> <p>Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи</p> <p>Обобщать и систематизировать информацию о задачах организации в сфере внешнеэкономической деятельности</p> <p>Разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности</p> <p>Обобщать и систематизировать информацию о направлениях деятельности организации</p>
	<p>ИД-3.ПК-3 Иметь практический опыт (трудовые действия):</p> <p>Подготовки проекта плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации</p> <p>Презентации плана внешнеэкономической деятельности организации</p> <p>Внесения, при необходимости, дополнений и изменений в план внешнеэкономической деятельности организации</p> <p>Согласования и представления в организации итогового плана внешнеэкономической деятельности</p>

## 5. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Тема	Часов						
	Наименование темы	Всего часов	Контактная работа (по уч.зан.)			Самост. работа	Контроль самостоятельной работы
			Лекции	Лабораторные	Практические занятия		
Семестр 2		216					

Тема 1.	Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-1,ПК-1, ПК-3	216	4		8	204	
Семестр 3		45					
Тема 2.	Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. ПК-1	22	4		8	10	
Тема 3.	Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Оценка экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте.ПК-1,ПК-3	23	4		8	11	

#### **6. ФОРМЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ**

Раздел/Тема	Вид оценочного средства	Описание оценочного средства	Критерии оценивания
Текущий контроль (Приложение 4)			

<p>Тема 1</p>	<p>КТР 1.1 КОМПЛЕКСНАЯ КЕЙС-СТАДИ (Приложение 4)</p>	<p>Задание на оформление конкурентного листа по импорту красителя для химической промышленности</p>	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
<p>Тема 2</p>	<p>КТР 1.2 Тестирование (Приложение 4)</p>	<p>Тест на проверку знаний условий поставки (Инкотермс)</p>	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>

Тема 3	КТР 2.1 КОМПЛЕКСНАЯ КЕЙС-СТАДИ (Приложение 4)	Расчетно-графическая работа и кейс-стади по расчету эффективности внешнеторговой сделки с использованием Инкотермс и таможенного законодательства ЕАЭС (таможенная стоимость, тарифные преференции)	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>
Тема 2	КТР 1.3 Тестирование (Приложение 4)	Тест на проверку знаний условий поставки (Инкотермс)	<p>10 баллов</p> <p>Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".</p>

Тема 3	КТР 2.2 Творческая работа (приложение 4)	Составить внешнеторговый контракт по типовой структуре (объект и контрагентов по выбору студента)	10 баллов  Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворител ьно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительн о"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".
Тема 3	КТР 2.3 Творческая работа (приложение 4)	На основе составленного в КТР 2.2 контракта рассчитать таможенную стоимость и таможенные платежи по сделке.	10 баллов  Критерии: до 49% от общего количества набранных баллов - "неудовлетворител ьно"; от 50% до 69% от общего количества набранных баллов - "удовлетворительн о"; от 70% до 84 % от общего количества набранных баллов - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".
Промежуточная аттестация (Приложение 5)			
2 семестр (За)	Билеты на зачет (приложение 5)	Билет состоит из 2 теоретических вопросов	50-100% - сдан; 0- 49% - не сдан.

3 семестр (Эк)	Контрольная работа (приложение 5)	Теоретические вопросы в форме теста и практическое задание	Критерии: до 49% - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".
3 семестр (КР)	Курсовая работа	Перечень тем курсовых работ (Приложение 3), Методические рекомендации по выполнению курсовой работы по дисциплине (Приложение 7).	Критерии: до 49% - "неудовлетворительно"; от 50% до 69% - "удовлетворительно"; от 70% до 84 % - "хорошо"; от 85% до 100% - "отлично".

### ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

Показатель оценки освоения ОПОП формируется на основе объединения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающегося.

Показатель рейтинга по каждой дисциплине выражается в процентах, который показывает уровень подготовки студента.

Текущий контроль. Используется 100-балльная система оценивания. Оценка работы студента в течении семестра осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки учебных достижений в процессе обучения по данной дисциплине.

В рабочих программах дисциплин и практик закреплены виды текущего контроля, планируемые результаты контрольных мероприятий и критерии оценки учебных достижений.

В течение семестра преподавателем проводится не менее 3-х контрольных мероприятий, по оценке деятельности студента. Если посещения занятий по дисциплине включены в рейтинг, то данный показатель составляет не более 20% от максимального количества баллов по дисциплине.

Промежуточная аттестация. Используется 5-балльная система оценивания. Оценка работы студента по окончанию дисциплины (части дисциплины) осуществляется преподавателем в соответствии с разработанной им системой оценки достижений студента в процессе обучения по данной дисциплине. Промежуточная аттестация также проводится по окончанию формирования компетенций.

Порядок перевода рейтинга, предусмотренных системой оценивания, по дисциплине, в пятибалльную систему.

Высокий уровень – 100% - 70% - отлично, хорошо.

Средний уровень – 69% - 50% - удовлетворительно.

Показатель оценки	По 5-балльной системе	Характеристика показателя
100% - 85%	отлично	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на высоком уровне
84% - 70%	хорошо	обладают теоретическими знаниями в полном объеме, понимают, самостоятельно умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов.  Могут быть допущены недочеты, исправленные студентом самостоятельно в процессе работы (ответа и т.д.)
69% - 50%	удовлетворительно	обладают общими теоретическими знаниями, умеют применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов на среднем уровне. Допускаются ошибки, которые студент затрудняется исправить самостоятельно.
49 % и менее	неудовлетворительно	обладают не полным объемом общих теоретическими знаниями, не умеют самостоятельно применять, исследовать, идентифицировать, анализировать, систематизировать, распределять по категориям, рассчитать показатели, классифицировать, разрабатывать модели, алгоритмизировать, управлять, организовать, планировать процессы исследования, осуществлять оценку результатов. Не сформированы умения и навыки для решения профессиональных задач
100% - 50%	зачтено	характеристика показателя соответствует «отлично», «хорошо», «удовлетворительно»
49 % и менее	не зачтено	характеристика показателя соответствует «неудовлетворительно»

## 7. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 7.1. Содержание лекций

Тема 1. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-1, ПК-1, ПК-3

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Основы законодательства, регулирующие ВЭД хозяйствующих субъектов РФ на современном этапе. Сущность и основные виды международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.

Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по топливно-сырьевым и продовольственным товарам, машинам и оборудованию, научно-техническим знаниям и услугам.

Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года) при осуществлении внешнеторговой деятельности.

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. ПК-1

Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций. Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямых связях.

Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово-посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников.

Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеэкономического договора. Содержание и порядок заполнения разделов договора.

Свод международных правил (Инкотермс 2020), используемых при определении базисных условий поставки товаров. Группы и виды условий, принципиальные различия между ними. Принятые официальные сокращения терминов. Особенности использования терминов при различных способах перевозки товара. Распределение расходов и рисков, связанных с доставкой товара, а также обязанностей по заполнению и оплате коммерческих документов между продавцом и покупателем согласно Инкотермс 2020 (при различных базисных условиях поставки). Общие для различных базисных условий поставки обязанности продавца и покупателя.

Особенности определения условий платежа во внешнеторговом контракте. Способы платежа, используемые в международной торговой практике. Виды платежей, их отличия и особенности использования. Валютный контроль при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции Нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности Виды, формы и инструменты государственной поддержки внешнеэкономической деятельности Правила оформления документации по внешнеторговому контракту Порядок документооборота в организации Условия внешнеторгового контракта Маркетинг и особенности ценообразования Этика делового общения и правила ведения переговоров

Тема 3. Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Оценка экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте. ПК-1, ПК-3

Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности.

Основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности.

Понятие контрактной и статистической стоимости товаров. Сущность таможенной стоимости товаров. Таможенные пошлины (ввозные и вывозные), налоги (НДС и акциз), сборы (за таможенное оформление), взимаемые таможенными органами в области таможенного дела. Виды таможенных пошлин: адвалорные, комбинированные, специфические. Порядок расчета совокупного таможенного платежа.

Принципы формирования проектной задачи в рамках обозначенной проблемы; основные требования, предъявляемые к проектной работе и критерии оценки результатов проектной деятельности. Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации. Основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности. Основы бизнес-планирования. Условия внешнеторгового контракта. Маркетинг и особенности ценообразования. Порядок составления установленной отчетности

Тема 1. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-1, ПК-1, ПК-3  
Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Форма проведения семинара – решение комплексной кейс-стади, решение практических задач.

- Формирование механизма государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ (подготовка презентаций);
- Формирование таможенного союза ЕврАзЭС / ЕЭП ЕврАзЭС / ЕАЭС и изменение нормативной базы регулирования внешнеторговой деятельности в РФ (оценка);
- Субъективность интересов участников ВЭД (Решение комплексной кейс-стади и оформление конкурентного листа).

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. ПК-1  
Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Форма проведения семинара – кейс-стади и практические задачи, тестирование.

Тема 3. Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Оценка экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте. ПК-1, ПК-3  
Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности

Форма проведения семинара – расчетно-графическая работа, кейс-стади.

### 7.3. Содержание самостоятельной работы

Тема 1. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. УК-1, ПК-1, ПК-3

Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ. Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Цель – изучить специфику правовых основ государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.

Задача: выявить особенности реализации международных коммерческих операций и знать экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 1 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Международная коммерческая операция, внешнеэкономическая сделка, субъект внешнеэкономической сделки, объект внешнеэкономической сделки, конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года)

#### ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклады-презентации на тему (по выбору):

1. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Нетарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
3. Тарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
4. Анализ структуры внешнеторгового контракта на примере (предприятие – по выбору студента).
5. Применение Инкотермс 2010 во внешнеторговом сотрудничестве.
6. Внешнеторговый протекционизм: международный опыт и российская практика.
7. Применение аккредитивов при совершении внешнеторговой сделки.
8. Использование инкассо во внешнеэкономической деятельности.
9. Возврат НДС при совершении внешнеторговых операций: международный опыт.
10. Применение лицензирования в РФ при совершении внешнеторговых сделок с отдельными категориями товаров.
11. Особенности выхода российского предприятия на внешний рынок (страна – по выбору студента).

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на практических занятиях по дисциплине.

Тема 2. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок. ПК-1  
Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Особенности использования базисных и транспортных условий (ИНКОТЕРМС) при реализации внешнеторговых контрактов. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок.

Цель – изучить методологические основы составления внешнеторгового контракта.

Задача: выявить особенности использования базисных и транспортных условий при реализации внешнеторговых контрактов.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 2 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Внешнеторговый контракт, Инкотермс, условия платежа в договорах международной купли-продажи товаров, валютный контроль

#### ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

1. Особенности использования базисного условия поставки (базис из Инкотермс по выбору студента) при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
2. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций (банковский перевод, аккредитив, инкассо и т.д. – по выбору студента)
3. Документационное сопровождение внешнеторговых сделок (внешнеторговый контракт, таможенная декларация, паспорт сделки, товарно-транспортная накладная – по выбору студента)

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на практических занятиях по дисциплине.

Тема 3. Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Оценка экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте. ПК-1, ПК-3

Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности

Цель – изучить показатели экономической эффективности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Задача: выявить особенности расчета экономической эффективности внешнеторговой сделки с учетом разных базисов поставок.

Методические рекомендации: изучить лекции по теме 3 и дополнительную литературу.

Основные понятия: Контрактная стоимость, таможенная стоимость, статистическая стоимость, экономический эффект ВЭД, экономическая эффективность ВЭД

#### ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Задание – подготовить доклад-презентацию на тему (по выбору):

- Этапы расчета экономической эффективности при осуществлении внешнеэкономической деятельности.
- Влияние базисных условий поставки на расчет таможенных платежей при осуществлении внешнеторговой сделки.
- Расчет экономической эффективности внешнеторговой сделки при использовании базиса (базис по выбору студента) на примере (предприятие по выбору студента).

Задание – Творческая работа по составлению задачи (кейса) на основе материалов лекции и практического занятия на примере предприятия (по выбору студента). Задание выполняется студентом индивидуально или в группе по 2 человека. Результаты работы представляются апробируются на практических занятиях по дисциплине.

7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену  
Приложение 1

7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету/экзамену  
Приложение 2

7.3.3. Перечень курсовых работ  
Приложение 3

7.4. Электронное портфолио обучающегося  
В электронном портфолио обучающегося portfolio.usue.ru по дисциплине размещается:  
- курсовая работа.

7.5. Методические рекомендации по выполнению контрольной работы  
Контрольная работа не предусмотрена учебным планом

7.6 Методические рекомендации по выполнению курсовой работы  
Приложение 7

## **8. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ**

### ***По заявлению студента***

В целях доступности освоения программы для лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости кафедра обеспечивает следующие условия:

- особый порядок освоения дисциплины, с учетом состояния их здоровья;
- электронные образовательные ресурсы по дисциплине в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- изучение дисциплины по индивидуальному учебному плану (вне зависимости от формы обучения);
- электронное обучение и дистанционные образовательные технологии, которые предусматривают возможности приема-передачи информации в доступных для них формах.
- доступ (удаленный доступ), к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определен РПД.

## **9. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

Сайт библиотеки УрГЭУ  
<http://lib.usue.ru/>

**Основная литература:**

2. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2023. - 144 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1915661>

3. Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю., Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учебник. - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2024. - 265 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1870116>

#### **Дополнительная литература:**

2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия. Учебное пособие. [в 2 ч.]. Ч. 2 [Электронный ресурс]:. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2015. - 208 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/16/p486387.pdf>

3. Вязовская В. В., Ковалев В. Е., Линецкий А. Ф., Майданик В. И., Плюснина О. М., Савельева И. Н., Семин А. Н., Фальченко О. Д., Юрченко К. П. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf>

4. Чудновский А.Д., Васянин Ю.Л., Жукова М.А. Международные коммерческие операции [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: КноРус, 2016. - 133 – Режим доступа: <https://book.ru/book/916998>

5. Seyoum B. Export-Import Theory, Practice, and Procedures: . - , 2014. - 644

6. Ramberg J. International commercial transactions: . - , 2011. - 629

7. David P.A. International Logistics: The Management of International Trade Operations: 5th edition. - , 2018. - 717

### **10. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ, ОНЛАЙН КУРСОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

#### **Перечень лицензионного программного обеспечения:**

МойОфис стандартный. Соглашение № СК-281 от 7 июня 2017. Дата заключения - 07.06.2017. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Astra Linux Common Edition. Договор №0417-ПО/2019 от 08.05.2019, Акт №Sk000343 от 24.05.2019 и Контракт № 35-У/2018 от 13.06.2018, Акт № УТ213 от 17.12.2018. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

Libre Office. Лицензия GNU LGPL. Срок действия лицензии - без ограничения срока.

#### **Перечень информационных справочных систем, ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:**

Справочно-правовая система Гарант. Договор № 58419 от 22 декабря 2015. Срок действия лицензии - без ограничения срока

Справочно-правовая система Консультант +. Договор № 143/223-У/2025 от 02.12.2025 Срок действия лицензии до 31.12.2026

## **11. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Реализация учебной дисциплины осуществляется с использованием материально-технической базы УрГЭУ, обеспечивающей проведение всех видов учебных занятий и научно-исследовательской и самостоятельной работы обучающихся:

Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения всех видов занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду УрГЭУ.

Все помещения укомплектованы специализированной мебелью и оснащены мультимедийным оборудованием спецоборудованием (информационно-телекоммуникационным, иным компьютерным), доступом к информационно-поисковым, справочно-правовым системам, электронным библиотечным системам, базам данных действующего законодательства, иным информационным ресурсам служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа презентации и другие учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации.

### 7.3.1. Примерные вопросы для самостоятельной подготовки к экзамену

#### К зачету

1. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ.
2. Внешнеторговый протекционизм: международный опыт и российская практика.
3. Инструменты торговой политики во ВЭД.
4. Контракт международной купли-продажи товаров. Венская конвенция 1980.
5. Экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
6. Организационно-правовые условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД.
7. Классификация операций в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества.
8. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.
9. Процедура подготовки экспортной сделки.
10. Процедура подготовки импортной сделки.
11. Проведение предварительных переговоров.
12. Способы заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи продавцом.
13. Способы заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи покупателем.
14. Оферта. Виды оферт. Твердая и свободная оферты.
15. Страна происхождения товара и ее влияние на эффективность ВЭД.
16. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций.
17. Транспортно-логистическое сопровождение ВЭД. Инкотермс.
18. Страховое сопровождение ВЭД.
19. Таможенные пошлины во ВЭД.
20. НДС во ВЭД.
21. Акцизы во ВЭД.
22. Таможенные сборы во ВЭД.
23. Контракт международной купли-продажи. Типовая структура.
24. Предмет и объект контракта международной купли-продажи.
25. Цена и общая стоимость контракта международной купли-продажи. Инкотермс.
26. Количество и качество в контракте международной купли-продажи.
27. Валютные условия контракта международной купли-продажи. Валюта цены. Валюта платежа.
28. Формы расчетов в контрактах международной купли-продажи. Аккредитив.
29. Формы расчетов в контрактах международной купли-продажи. Инкассо.
30. Формы расчетов в контрактах международной купли-продажи. Банковский перевод.

#### К экзамену

1. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
2. Инкотермс 2020 и механизм его использования при осуществлении ВЭД.
3. Группа Е Инкотермс 2020: особенности применения.
4. Группа F Инкотермс 2020: особенности применения.
5. Группа С Инкотермс 2020: особенности применения.
6. Группа D Инкотермс 2020: особенности применения.
7. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: экспорт.
8. Документация по оформлению исполнения внешнеторговых сделок: импорт.
9. Нетарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.

10. Тарифные инструменты внешнеторгового регулирования в современной мировой экономике.
11. Тарифные преференции при осуществлении внешнеторговой сделки.
12. Условие поставки EXW Инкотермс 2020.
13. Условие поставки FCA Инкотермс 2020.
14. Условие поставки FAS Инкотермс 2020.
15. Условие поставки FOB Инкотермс 2020
16. Условие поставки CIF Инкотермс 2020.
17. Условие поставки CFR Инкотермс 2020.
18. Условие поставки CIP Инкотермс 2020.
19. Условие поставки CPT Инкотермс 2020.
20. Условие поставки DAP Инкотермс 2020.
21. Условие поставки DPU Инкотермс 2020.
22. Условие поставки DDP Инкотермс 2020.
23. Сравнительная характеристика условий поставки группы С и F.
24. Сравнительная характеристика условий поставки группы С и D.
25. Сравнительная характеристика условий поставки группы E и F.
26. Сравнительная характеристика условий поставки группы E и D.
27. Переход рисков потери/повреждения товаров с продавца на покупателя при применении ИНКОТЕРМС 2020. Страхование рисков.
28. Переход затрат по доставке с продавца на покупателя при применении ИНКОТЕРМС 2020. Особенности разных групп поставки.
29. Оценка эффективности импортных операций.
30. Оценка эффективности экспортных операций.

**7.3.2. Практические задания по дисциплине для самостоятельной подготовки к зачету и экзамену**

**УК-1 - Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, выработать стратегию действий**

**ПК-1 Подготовка и исполнение внешнеэкономических сделок**

**ПК-3 Планирование внешнеэкономической деятельности организации**

Задание	Компетенции	Формулировка задания
1.	ПК1	Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи была подписана в _____ в _____ году.
2.	ПК1, 3, УК1	Какие базисные условия контракта (Инкотермс 2020) обязывает Продавца заключить договор страхования в пользу Покупателя?
3.	ПК1	Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащее срок для ответа, называется: а) Оферта; б) Акцепт; в) Твердая оферта; г) Свободная оферта.
4.	ПК1, 3, УК1	Базисные условия поставки в контракте определяют (два варианта ответа): а) Порядок перевозки товара; б) Распределение расходов по доставке товаров между продавцом и покупателем; в) Ответственность сторон за исполнение контракта; г) Момент перехода риска по доставке товара с продавца на покупателя.
5.	ПК1, 3, УК1	Базисные условия поставки в контракте определяют два важных момента - 1) _____ и 2) _____.
6.	ПК1, 3, УК1	В каких случаях покупатель несет все расходы и риски после перехода товара через поручни судна в порту отгрузки и его размещения на борту, при условиях: а) FOB; б) FAS; в) CFR; г) CIF
7.	ПК1, 3, УК1	Базисное условие поставки CIF предполагает, что риск случайной гибели или повреждения товара переходит с продавца на покупателя _____.
8.	ПК1, 3, УК1	При поставке товара на условиях FOB фрахт судна обеспечивает _____.
9.	ПК1, 3, УК1	Базисное условие «DDP Москва, склад покупателя» предполагает, что транспортировку по единой таможенной территории оплачивает _____.
10.	ПК1, 3, УК1	При поставке товара на условиях EXW ответственность за его погрузку на транспортное средство покупателя, если не согласовано иное, несет _____.

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания
11.	ПК1, 3, УК1	При базисном условии CFR морская транспортировка осуществляется: а) на риск и за счет продавца; б) на риск продавца, но за счет покупателя; в) на риск покупателя, но за счет продавца; г) на риск и за счет покупателя.
12.	УК2, ПК1, 3, УК1	Расположите мероприятия, разработанные фирмой, по выходу на внешний рынок со своим товаром, в верной последовательности: а) выбор метода торговли и проведение рекламной компании б) выработка и рассылка коммерческого предложения в) заключение внешнеторгового контракта г) конъюнктурный анализ выбранного рынка д) проведение переговоров е) реализация (исполнение) внешнеторгового контракта ж) регистрация фирмы в качестве участника ВЭД
13.	ПК1, 3, УК1	В какой форме, согласно международным нормам, должен быть заключен контракт международной купли-продажи товара с участием российского предприятия?
14.	ПК1, 3, УК1	При поставке товара на условиях EXW ответственность за очистку товара для экспорта, если не согласовано иное, несет _____.
15.	ПК1, 3, УК1	Базисное условие FCA предполагает выполнение продавцом своих обязанностей по поставке, при передаче товара (два варианта ответа): а) перевозчику в обозначенном порту отгрузки; б) покупателю в обозначенном порту назначения; в) перевозчику на своем предприятии при условии обеспечения погрузки товара на транспортное средство перевозчика; г) перевозчику в поименованном пункте отправления (терминале магистрального транспорта).
16.	ПК1, 3, УК1	Сопоставьте моменты перехода рисков случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя соответствующим базисным условиям поставки. ♀ DAP - _____. ♀ DDP - _____. ♀ EXW - _____. ♀ FAS - _____. ♀ FCA - _____.  а) на производственном складе Продавца б) на причале в порту отгрузки в) при передаче первому перевозчику Продавца г) в пункте назначения в месте, назначенном Покупателем
17.	ПК1, 3, УК1	Сопоставьте группу базисных условий поставки (Инкотермс 2020) и ее описание: а) Группа D б) Группа F в) Группа E г) Группа C

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания																										
		1) основной фрахт не оплачен, т.е. продавец предоставляет товар в попечение первого перевозчика, указанного покупателем и им зафрахтованного; 2) основной фрахт оплачен, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в попечение перевозчика; 3) отправление, т.е. продавец предоставляет товар в распоряжение покупателя на своем предприятии; 4) прибытие, т.е. продавец заключает договор перевозки и предоставляет товар в распоряжение покупателя в согласованном месте назначения с оплатой или без оплаты пошлины.																										
18.	ПК1, 3, УК1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта: а) EXW; б) DAP; в) FCA; г) DDP.																										
19.	ПК1, 3, УК1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает максимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта?																										
20.	ПК1, 3, УК1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта: а) EXW; б) DAP; в) FCA; г) DDP.																										
21.	ПК1, 3, УК1	Какое базисное условие поставки Инкотермс 2020 предполагает минимальную ответственность продавца по поставке товара в рамках внешнеторгового контракта?																										
22.	ПК1, 3, УК1	Допустим, предприятию необходимо принять решение о закупке оборудования для нужд производства. Существует два варианта закупки: внутри страны и за рубежом. <table border="1" data-bbox="544 1518 1313 2018"> <thead> <tr> <th rowspan="2">№ п/п</th> <th rowspan="2">Показатель</th> <th colspan="2">Варианты</th> </tr> <tr> <th>Импортное оборудование</th> <th>Отечественное оборудование</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Контрактная цена</td> <td>40 000 дол.</td> <td>1 280 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования</td> <td>15 000 дол.</td> <td>460 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Срок службы оборудования</td> <td colspan="2">8 лет</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования</td> <td>210 000 руб.</td> <td>240 000 руб.</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Курс валюты</td> <td colspan="2">46 руб./дол.</td> </tr> </tbody> </table> Определите цену приобретения данного товара руб. (округлить до целых)	№ п/п	Показатель	Варианты		Импортное оборудование	Отечественное оборудование	1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.	2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.	3	Срок службы оборудования	8 лет		4	Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.	5	Курс валюты	46 руб./дол.	
№ п/п	Показатель	Варианты																										
		Импортное оборудование	Отечественное оборудование																									
1	Контрактная цена	40 000 дол.	1 280 000 руб.																									
2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой, монтажом оборудования	15 000 дол.	460 000 руб.																									
3	Срок службы оборудования	8 лет																										
4	Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	210 000 руб.	240 000 руб.																									
5	Курс валюты	46 руб./дол.																										
23.	ПК1,	Используя данные, полученные в задании 22, определите цену потребления																										

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания																																	
	3, УК1	данных товаров в руб. (округлить до целых)																																	
24.	ПК1, 3, УК1	Используя данные, полученные в задании 22-23, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономии/перерасход) средств в руб. (округлить до целых).																																	
25.	ПК1, 3, УК1	Используя данные, полученные в задании 22-23, Требуется определить, где выгоднее приобрести оборудование на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем. Определите эффект (экономии/перерасход) средств долях/единицах (округлить до сотых).																																	
26.	ПК1, 3, УК1	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления импортной операции?																																	
27.	ПК1, 3, УК1	Как влияет девальвация/ревальвация рубля относительно доллара (валюты контракта) на целесообразность осуществления экспортной операции?																																	
28.	ПК1, 3, УК1	<p>Допустим, металлургический комбинат имеет возможность реализовать на внутреннем и внешнем рынках рулоны горячекатаные определенного сортамента.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№ п/п</th> <th>Показатель</th> <th>Вариант 3-й</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Объем продаж, т</td> <td>1 470</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Производственная себестоимость тонны продукции, руб.</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1</td> <td>Вариант исполнения для внутреннего рынка</td> <td>5 140</td> </tr> <tr> <td>2.2</td> <td>Экспортный вариант исполнения</td> <td>5 970</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Цена единицы изделия (т)</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3.1</td> <td>На внутреннем рынке, руб.</td> <td>7 020</td> </tr> <tr> <td>3.2</td> <td>На внешнем рынке, дол.</td> <td>250</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т</td> <td>730</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т</td> <td>35</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>Курс валюты, руб./дол.</td> <td>67</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите полные затраты на партию товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).</p>	№ п/п	Показатель	Вариант 3-й	1	Объем продаж, т	1 470	2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.		2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140	2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970	3	Цена единицы изделия (т)		3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020	3.2	На внешнем рынке, дол.	250	4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730	5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35	6	Курс валюты, руб./дол.	67
№ п/п	Показатель	Вариант 3-й																																	
1	Объем продаж, т	1 470																																	
2	Производственная себестоимость тонны продукции, руб.																																		
2.1	Вариант исполнения для внутреннего рынка	5 140																																	
2.2	Экспортный вариант исполнения	5 970																																	
3	Цена единицы изделия (т)																																		
3.1	На внутреннем рынке, руб.	7 020																																	
3.2	На внешнем рынке, дол.	250																																	
4	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внутреннем рынке, руб. / т	730																																	
5	Коммерческие затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке, дол./т	35																																	
6	Курс валюты, руб./дол.	67																																	
29.	ПК1, 3, УК1	Используя данные из задания 28, определите результат - выручку от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых).																																	
30.	ПК1, 3, УК1	Используя данные из заданий 28-29, определите эффект - прибыль от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка руб. (округлить до целых). Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком – на внешнем.																																	
31.	ПК1, 3, УК1	Используя данные из заданий 28-29, определите эффективность - рентабельность от реализации товара для внутреннего и внешнего рынка в долях/единицах (округлить до сотых). Необходимо определить, в каком случае выгоднее реализовать продукцию на внутреннем рынке, а в каком –																																	

Задание	Коп мете нции	Формулировка задания														
		на внешнем.														
32.	ПК1, 3, УК1	Разнообразные формы международной коммерческой деятельности, направленные на получение прибыли - это _____.														
33.	ПК1 ,3, УК1	Признается ли договор купли-продажи международным, если он заключен между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории одного государства?														
34.	ПК1 ,3, УК1	Признается ли договор международным, если он заключен между сторонами одной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территориях разных государств?														
35.	ПК1	Итальянские предприниматели понесли огромные убытки из-за санкций и контрсанкций, введенных ЕС и Россией в 2014 году. За два года они потеряли 3,6 миллиарда евро. Основная причина - снижение экспорта на 34 процента. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
36.	ПК1	Для подготовки своей продукции к продаже на экспорт в Египет компания российская компания-производитель оборудования решила привлечь банковский кредит. Однако при обращении в Банк выяснилось, что компания не может предоставить имущественный залог для обеспечения по кредиту. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
37.	ПК1 ,3, УК1	Следует иметь в виду, что в Китае арбитраж может проводиться только официально признанными в этой стране арбитражными учреждениями, а стороны должны назначить арбитров из списков выбранного ими арбитражного органа. О каком виде рисков внешнеторгового сотрудничества идет речь в данном кейсе?														
38.	ПК1, 3, УК1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" data-bbox="391 1406 1120 1706"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td>1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td>1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td>1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td>15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td>2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td>4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях EXW (Инкотермс 2020).          Ответ: цена EXW - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															
39.	ПК1, 3, УК1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" data-bbox="391 1998 1120 2067"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и</td> <td>1,3</td> </tr> </tbody> </table>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и	1,3										
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и	1,3															

Задание	Компетенции	Формулировка задания														
		<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 80%;">таможенные пошлины</td> <td style="width: 20%; text-align: right;">1,0</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td style="text-align: right;">1,5</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td style="text-align: right;">15,6</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td style="text-align: right;">2,0</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td style="text-align: right;">4,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td style="text-align: right;"></td> </tr> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях FOB (Инкотермс 2020).          Ответ: цена FOB - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	таможенные пошлины	1,0	2. Экспортная лицензия	1,5	3. Транспортные расходы до порта экспортера	15,6	4. Фрахтование судна	2,0	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	4,0	6. Страхование основной перевозки			
таможенные пошлины	1,0															
2. Экспортная лицензия	1,5															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	15,6															
4. Фрахтование судна	2,0															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	4,0															
6. Страхование основной перевозки																
40.	ПК1, 3, УК1	<p>Отечественное предприятие заключило контракт на продажу инофирме 1000 ед. продукции на сумму 220 тыс. дол., включая затраты на упаковку. Основная перевозка осуществляется морским транспортом. Остальные расходы (в пересчете на доллары по официальному курсу) составили следующие величины в тыс. дол. :</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 80%;">Показатель</th> <th style="width: 20%;">Сумма</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины</td> <td style="text-align: right;">1,3</td> </tr> <tr> <td>2. Экспортная лицензия</td> <td style="text-align: right;">1,0</td> </tr> <tr> <td>3. Транспортные расходы до порта экспортера</td> <td style="text-align: right;">1,5</td> </tr> <tr> <td>4. Фрахтование судна</td> <td style="text-align: right;">15,6</td> </tr> <tr> <td>5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления</td> <td style="text-align: right;">2,0</td> </tr> <tr> <td>6. Страхование основной перевозки</td> <td style="text-align: right;">4,0</td> </tr> </tbody> </table> <p>Определите цену внешнеторгового контракта, заключенного на условиях CIF (Инкотермс 2020).          Ответ: цена CIF - _____ тыс. долл. (округлить до десятых).</p>	Показатель	Сумма	1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3	2. Экспортная лицензия	1,0	3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5	4. Фрахтование судна	15,6	5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0	6. Страхование основной перевозки	4,0
Показатель	Сумма															
1. Сборы за таможенное оформление и таможенные пошлины	1,3															
2. Экспортная лицензия	1,0															
3. Транспортные расходы до порта экспортера	1,5															
4. Фрахтование судна	15,6															
5. Погрузо-разгрузочные работы в порту отправления	2,0															
6. Страхование основной перевозки	4,0															

### **7.3.3. Перечень курсовых работ**

#### **Примерная тематика курсовых работ:**

1. «Инкотермс» в структуре внешнеторгового контракта.
2. Сертификация во внешнеторговых операциях российских участников ВЭД.
3. Роль торгово-промышленных палат во внешнеэкономической деятельности предприятия.
4. Меры валютного регулирования и контроля в сфере внешнеэкономической деятельности предприятия.
5. Условия платежа в структуре внешнеторгового контракта.
6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
7. Международные перевозки и транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности.
8. Определение эффективности экспортно-импортных операций.
9. Создание и функционирование предприятий с иностранными инвестициями.
10. Роль Всемирной торговой организации в регулировании международного экономического сотрудничества
11. Страхование в практике внешнеторговых сделок.
12. Товарная номенклатура ВЭД при осуществлении импортных операций.
13. Научно-техническое сотрудничество и обмен технологиями: зарубежный опыт и российская практика.
14. Экономико-правовые условия заключения и исполнения договоров во внешнеэкономической деятельности.
15. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (товар и покупатель по выбору студента).
16. Роль иностранных инвестиций в модернизации российской экономики.
17. Таможенно-правовые аспекты защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.
18. Таможенная стоимость и ее роль в системе таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности
19. Таможенный контроль внешнеэкономической деятельности: проблемы и перспективы.
20. Формирование контрактной цены на базисных условиях поставки (например, DAT).
21. Тема по выбору студента, согласованная с научным руководителем.

### **7.4. Электронное портфолио обучающегося**

В электронном портфолио обучающегося [portfolio.usue.ru](http://portfolio.usue.ru) по дисциплине размещается:  
-курсовая работа.

**Приложение 7  
к рабочей программе**

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
**УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

УТВЕРЖДЕНЫ  
на заседании кафедры мировой экономики  
и внешнеэкономической деятельности

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

**по дисциплине**

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ И ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ  
КОНТРАКТЫ**

Составил(а)	Фальченко Оксана Дмитриевна, к.э.н., доцент Вязовская Вероника Владимировна, к.э.н., доцент Ковалев В.Е., д.э.н., профессор
-------------	---

## СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ.....	3
1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	4
2. ПОРЯДОК ВЫПОЛНЕНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	5
3. ВЫБОР ТЕМЫ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	5
4. СОДЕРЖАНИЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	6
5. ПОДБОР И ИЗУЧЕНИЕ ЛИТЕРАТУРЫ ПО ТЕМЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	7
6. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА И ИСТОЧНИКИ ДЛЯ НАПИСАНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	7
7. НАПИСАНИЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	10
8. КРАТКИЕ ТРЕБОВАНИЯ ПО ОФОРМЛЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	11
9. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ И ЗАЩИТА КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	11
10. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	12
ПРИЛОЖЕНИЕ А - ОБРАЗЕЦ ОФОРМЛЕНИЯ ТИТУЛЬНОГО ЛИСТА.....	15
ПРИЛОЖЕНИЕ Б - КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ИНКОТЕРМС 2010.....	16

## **ВВЕДЕНИЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ**

Студенты, изучающие дисциплину «Международные коммерческие операции и внешнеторговые контракты», согласно учебному плану сдают экзамен по данному курсу. Допуском к этому итоговому контролю знаний является успешное выполнение курсовой работы и ее защита.

Цель написания курсовой работы – выработка у студентов опыта самостоятельного получения углубленных знаний по одной из проблем (тем) курса «Международные коммерческие операции и внешнеторговые контракты». Выполнение курсовой работы имеет большое значение:

во-первых, она закрепляет и углубляет знания студентов по изучаемой учебной дисциплине;

во-вторых, приобщает студентов к самостоятельной творческой работе с экономической литературой; приучает находить в ней основные и дискуссионные положения, относящиеся к рассматриваемой проблеме; подбирать, обрабатывать и анализировать конкретный материал и на его основе делать обоснованные выводы;

в-третьих, студент учится последовательно и экономически грамотно излагать свои мысли при анализе проблем, изложенных в научной литературе; связывать общие теоретические положения с конкретной действительностью;

в-четвертых, студент приобретает опыт подготовки выступлений и докладов на семинарских занятиях, участия в дискуссиях и научных студенческих конференциях.

Желаем Вам плодотворной работы в изучении дисциплины «Международные коммерческие операции и внешнеторговые контракты» и успешного выполнения курсовой работы.

## 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Курсовая работа выполняется студентом в процессе и защищается по окончании изучения курса в установленные сроки (но не позднее дня сдачи экзамена по дисциплине).

Цель выполнения курсового задания: развитие навыков самостоятельной научно-исследовательской работы, систематизация полученных по данному курсу знаний, развитие способностей к решению конкретных научных и практических задач в сфере управленческой деятельности.

Основные требования к курсовой работе следующие:

Тема курсовой работы раскрывается на основе изучения работы отечественных и зарубежных авторов и должна иметь научно-практический характер.

В курсовой работе должны присутствовать элементы самостоятельного научного творчества студента, выражающиеся в подборе и систематизации имеющихся сведений и материалов по исследуемой тематике, составлении плана работы, подборе библиографии, постановке и описании исследуемой проблемы, формировании выводов и предложений по результатам исследований.

Самостоятельность студента при выполнении курсовой работы должна быть подтверждена составлением таблиц, графиков, диаграмм, схем. При написании курсовой работы не допускается механическое и дословное переписывание используемой литературы. В случае цитирования необходимо оформлять сноски. Список используемых источников (не менее 25-30 источников) составляется в соответствии с правилами библиографии. Студент обязан, творчески используя подобранную литературу, самостоятельно предложить содержание раскрываемых вопросов.

Теоретические положения по выбранной теме должны сопровождаться иллюстрацией их практического применения с выявлением реальных проблем и трудностей и предложением возможных вариантов их устранения. В этой связи особое внимание следует уделить изучению имеющегося по данной тематике опыта, как отечественного, так и зарубежного. К работе составляется план, структура которого должна включать: введение, основную содержательную часть, заключение, список литературы и в случае необходимости - приложения.

В процессе написания работы оформляется научный аппарат: сноски, ссылки, список используемой литературы. Примерный объем курсовой работы – 30-40 страниц машинописного текста, выполненного через 1,5 интервала на одной стороне листа белой бумаги формата А4 без учета списка литературы и приложений.

Студенту следует тщательно готовиться к выполнению курсовой работы. Положительный результат будет получен, если студент систематически посещает лекции, активно участвует в работе на семинарских занятиях, самостоятельно работает по программе курса. Успешное выполнение курсовой работы во многом зависит от правильной организации ее подготовки и написания, а также соблюдения основных требований, которые к ней предъявляются.

## 2. ПОРЯДОК ВЫПОЛНЕНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Процесс выполнения курсовых работ включает следующие основные этапы:

1. Предварительный выбор темы курсовой работы.
  2. Подбор и изучение литературы по предварительно выбранной теме.
  3. Анализ имеющихся материалов, фактических данных, которые могут быть использованы при подготовке курсовой работы.
  4. Окончательный выбор темы курсовой работы, определение цели и задач курсовой работы.
  5. Составление плана курсовой работы. Отдельные элементы плана должны быть увязаны друг с другом и подчинены раскрытию темы в целом. Не следует включать в план большое число вопросов, что не позволит глубоко и исчерпывающе раскрыть содержание каждого из них.
  6. Согласование темы и плана курсовой работы с научным руководителем и их утверждение.
  7. Изложение содержания курсовой работы в соответствии с согласованным и утвержденным планом.
  8. Оформление курсовой работы и подготовка ее к защите
- Все разделы курсовой работы должны быть логически связаны между собой и подчинены одному основному направлению темы.

## 3. ВЫБОР ТЕМЫ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Студент может самостоятельно выбирать тему для исследования и написания курсовой работы, согласовав ее выбор с научным руководителем.

С научным руководителем студент уточняет план курсовой работы<sup>1</sup>, подбор литературы, источники получения фактических материалов, методы исследования, определяет сроки выполнения работ.

Работа должна быть достаточно актуальной, раскрывать современное состояние и перспективы развития теории и практики мировой экономики, а также соответствовать направлению подготовки.

### Примерная тематика курсовых работ:

1. «Инкотермс» в структуре внешнеторгового контракта.
2. Сертификация во внешнеторговых операциях российских участников ВЭД.
3. Роль торгово-промышленных палат во внешнеэкономической деятельности предприятия.
4. Меры валютного регулирования и контроля в сфере внешнеэкономической деятельности предприятия.
5. Условия платежа в структуре внешнеторгового контракта.
6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
7. Международные перевозки и транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности.
8. Определение эффективности экспортно-импортных операций.
9. Создание и функционирование предприятий с иностранными инвестициями.
10. Роль Всемирной торговой организации в регулировании международного экономического сотрудничества
11. Страхование в практике внешнеторговых сделок.
12. Товарная номенклатура ВЭД при осуществлении импортных операций.
13. Научно-техническое сотрудничество и обмен технологиями: зарубежный опыт и российская практика.

---

<sup>1</sup> Примерная структура работы представлена в разделе 4 настоящих методических указаний

14. Экономико-правовые условия заключения и исполнения договоров во внешнеэкономической деятельности.
15. Процедура подготовки и проведения экспортной (импортной) сделки (товар и покупатель по выбору студента).
16. Роль иностранных инвестиций в модернизации российской экономики.
17. Таможенно-правовые аспекты защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.
18. Таможенная стоимость и ее роль в системе таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности
19. Таможенный контроль внешнеэкономической деятельности: проблемы и перспективы.
20. Формирование контрактной цены на базисных условиях поставки (например, DAT).
21. Тема по выбору студента, согласованная с научным руководителем.

#### **4. СОДЕРЖАНИЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

Структура курсовой работы включает в себя: содержание, введение, главы (не менее трех), заключение, список используемых источников (библиография), в случае необходимости – приложения:

**содержание;**

**введение** (где в сжатой форме раскрываются актуальность темы и степень ее изученности, определяются объект и предмет исследования, формируются цель и задачи работы, оговариваются методы их решения, логика исследования, источники, на которых базируется написание работы. По объему введение занимает 1-2 стр.;

**главы** (Примерная структура глав курсовой работы представлена ниже. В конце каждого параграфа и главы должны быть сделаны краткие обобщающие выводы и «связки» для перехода к следующей части работы);

**заключение** (в котором по пунктам, четко, кратко и обоснованно формулируются главные выводы и предложения. Они должны носить конкретный характер, логически вытекать из содержания работы и отражать ее основные результаты. Предложения должны основываться на выводах, в них намечаются пути реализации рекомендаций, отмечается их целевая направленность и указываются организации, которым они адресованы. Заключение должно занимать 2-3 стр.);

**список использованных источников** (должен быть оформлен в соответствии с ГОСТом);

**приложения** (если имеются). В приложения рекомендуется выносить таблицы вспомогательных цифровых данных; формулы и расчеты; иллюстрации вспомогательного характера, которые могли бы «перегрузить» текст работы и затруднить его восприятие).

Названия разделов формулируются в соответствии с темой и структурой курсовой/ работы. При этом заголовки разделов не должны повторяться или дублировать тему работы. Ниже представлена примерная структура (план) курсовой работы:

#### **Примерная структура курсовой работы (тема: «Формирование контрактной цены на базисных условиях поставки (например, DAP)»)**

Введение

1. Базисные условия поставки

1.1 Понятие и назначение базисных условий поставки товаров

1.2 Применение Инкотермс-2020 в целях формирования контрактной цены

1.3 Применение Инкотермс-2020 в сфере таможенного дела и внешнеэкономической деятельности

2. Анализ формирования контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)<sup>2</sup>
    - 2.1. Понятие контрактной цены
    - 2.2 Анализ обязанностей покупателя и продавца в целях определения контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)
    - 2.3. Особенности учета расходов по страхованию при формировании контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)
  3. Формирование контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)
    - 3.1. Пример расчета контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)
    - 3.2. Анализ судебной практики, связанной с определением контрактной цены на базисных условиях поставки (DAP)
- Заключение  
Список использованных источников  
Приложения<sup>3</sup>

## 5. ПОДБОР И ИЗУЧЕНИЕ ЛИТЕРАТУРЫ ПО ТЕМЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Начинать работу нужно с подбора необходимой научной литературы по соответствующей теме. В первую очередь, это должны быть учебники и учебные пособия. Придерживайтесь списка рекомендуемой кафедрой литературы, так как он соответствует программе курса.

Наряду с учебниками при написании курсовой работы можно пользоваться и периодическими изданиями, так как они необходимы для анализа современных экономических процессов. Публикуемые в периодической печати статьи и сообщения содержат четко и профессионально скомпонованный теоретический материал, отличаются оперативностью информации, обилием новых фактов и цифровых данных. При изучении материалов периодики обращайтесь внимание на последние события, используйте актуальные фактические данные и статистические обзоры.

Список основной и дополнительной литературы, рекомендованной кафедрой, приведен в рабочей программе по дисциплине. Вся рекомендуемая литература имеется в библиотеке на абонементе или в читальном зале.

## 6. НАПИСАНИЕ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Самым ответственным и трудоемким этапом выполнения курсовых и выпускной квалификационной работ является их написание. На этой стадии от студента в наибольшей степени требуется умение использовать теоретические знания; логически и последовательно излагать материал; проводить глубокий анализ литературных, экспериментальных и фактических данных; четко формулировать выводы и рекомендации.

Основными требованиями к стилю и характеру изложения являются:

**Краткость изложения.** Фразы должны быть конкретными и информативными. Не следует освещать элементарные вопросы, поскольку работа предназначена только для чтения специалистами.

**Логичность изложения** важна как при описании взаимосвязанных и взаимозависимых процессов и явлений, так и процессов, протекающих последовательно. При необходимости следует акцентировать причинные связи, **выразить личное отношение** к излагаемому материалу. Достигается это, в частности, использованием

---

<sup>2</sup> слово «(DAP)» следует заменить соответствующим базисным условием поставки: EXW, FOB, FCA, FAS, CIP, CIF, CPT, CFR, DAP, DPU, DDP

<sup>3</sup> если имеются

вводных и соединительных слов типа: из этого следует, таким образом, в связи с этим, при этом, как видно из вышесказанного и т.д.

**Четкость изложения.** Следует избегать использования фраз, не выражающих мыслей, суждений, затрудняющих восприятие излагаемого. При изложении материала рекомендуется широко использовать классификации объектов исследования, их поэтапное подразделение, табличные формы, сравнительные характеристики.

**Использование специальной терминологии,** позволяющей более кратко и точно, профессионально излагать материал.

**Применение количественных числовых показателей** для характеристики состояния рынка, производства, динамики и структуры внешнеторгового оборота, конкурентоспособности и уровня инвестиционной привлекательности экономической среды, повышающих убедительность изложенного.

**Использование безличного наклонения.** Не рекомендуется применять личные местоимения (например: «я применяю» вместо «применяется», «я считаю» вместо «по нашему мнению» или «можно считать»).

**Грамотность изложения,** предусматривающая безусловное соблюдение правил пунктуации и орфографии, общепринятых сокращений.

## **7. КРАТКИЕ ТРЕБОВАНИЯ ПО ОФОРМЛЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

Курсовая работа должна быть определенным образом оформлена в соответствии с **ПОЛОЖЕНИЕМ УРГЭУ «О требованиях к оформлению рефератов, отчетов по практике, курсовых, контрольных и дипломных работ».**

Работа выполняется на компьютере, на стандартных листах А4, шрифтом Times New Roman, 14 через 1,5 интервала, выравнивание основного текста по ширине. Работу следует сброшюровать.

На титульном листе обязательно указываются: дисциплина, название темы, ФИО преподавателя, ФИО студента, институт/факультет/центр, группа, направление и профиль подготовки. Далее следует содержание (план) работы и ее основная часть. Перед выполнением каждой части курсовой работы нужно полностью воспроизвести текст задания. Все таблицы, рисунки, приложения, заголовки разделов и основной текст работы должны быть оформлены в соответствии с требованиями, установленными в вузе.

В конце работы приводится список использованных источников. Обратите внимание на его правильное библиографическое описание. Список использованных источников начинается с указания монографий и учебников в алфавитном порядке авторов или названий работ. Затем указываются статьи из периодических изданий. В завершении приводятся ресурсы Интернет.

По любому статистическому или иному цифровому материалу, заимствованному из информационных источников и приведенному в тексте курсовой работы, в обязательном порядке должны быть даны ссылки на информационный источник, который включается в список использованных источников.

На первой странице (титульном листе) студент должен расписаться и поставить дату сдачи работы на рецензирование.

## **8. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ И ЗАЩИТА КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

Курсовая работа выполняется студентом самостоятельно. Научный руководитель консультирует студента в процессе подготовки к написанию курсовой работы, консультирует выполнение отдельных разделов курсовой работы и, рецензируя ее окончательный вариант, допускает студента к защите. Не рекомендуется пренебрегать

консультациями и сразу представлять готовую курсовую работу руководителю во избежание ошибок, которые могут вызвать необходимость значительной доработки или написания заново и которые можно было исключить на начальных стадиях подготовки курсовой работы. Не следует пытаться получить от руководителя готовый план работы, научную литературу, фактический материал и т.п. и таким образом избегать самостоятельной работы.

Если работа соответствует предъявленным требованиям, то она допускается к защите с выставлением предварительной оценки. При подготовке к защите студент должен обратить внимание на замечания преподавателя, недостатки и ошибки в работе. Для защиты студент готовит краткое устное выступление, в котором излагаются обоснование выбора темы, ее актуальность, цели и задачи курсовой работы, пути их решения, полученные выводы. Защита курсовой работы включает в себя ответы студента на поставленные вопросы по существу рассматриваемой проблемы.

При оценке учитываются качество выполнения курсовой работы, ее научно-теоретический уровень и связь с практикой, степень самостоятельности в изложении материала, язык и стиль изложения, оформление работы, проделанная студентом работа по устранению отмеченных недостатков, выступление студента на защите и его ответы на вопросы по теме исследования. С учетом этих факторов окончательная оценка курсовой работы на защите может не совпадать с ее предварительной оценкой.

Защита курсовых работ производится по графику, заранее доведенному до сведения студентов.

До защиты студент размещает курсовую работу в электронном портфолио студента [roftfolio.usue.ru](http://roftfolio.usue.ru).

В день защиты студент готовит к защите выступление (доклад) на 10-15 минут. В нем должна быть отражена актуальность выбранной темы, определены цель и задачи работы, четко изложены ее основные положения и результаты, сформулированы выводы и обоснованы предложения, а также даны ответы на замечания рецензента. Особое внимание следует уделить освещению практической части работы и возможности использования ее основных результатов и выводов в практической деятельности хозяйствующих субъектов, органов государственного и местного управления, др.

Для достижения наглядности излагаемого материала готовятся иллюстрационные таблицы, графики, схемы, выполненные четко и аккуратно на листах бумаги формата А4 с соблюдением требований, изложенных в настоящих методических указаниях. Количество демонстрационного материала должно быть достаточным для полной иллюстрации излагаемых сведений (5-10 листов). Каждый график, таблица, схема должны быть пронумерованы в порядке их использования при выступлении и подписаны научным руководителем. Весь представленный иллюстрационный материал должен быть использован студентом в процессе защиты.

Дополнительно к иллюстрационному материалу студент может по желанию подготовить презентацию в редакторе Power Point.

Общая оценка дипломной работы выносится с учетом качества выполнения работы и доклада студента, его ответов на вопросы при защите, отзывов руководителя и рецензента.

## **9. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КУРСОВОЙ РАБОТЫ**

- Критериями оценки являются:
- ~ актуальность и значимость темы исследования;
  - ~ четкость формулирования цели и задач работы;
  - ~ новизна и научный уровень исследований, обусловленный, в частности, установлением закономерностей изменения изучаемых параметров, оценкой тенденций их

развития, разработкой путей оптимизации и т.д.,  
 взаимосвязь и обусловленность всех частей (разделов, подразделов, пунктов) работы;  
 логичность и последовательность расположения рассматриваемых вопросов, равномерность распределения материала по разделам, подразделам, пунктам,  
 полнота проработки и обобщение материалов литературных источников, целенаправленность их использования для раскрытия сущности рассматриваемой проблемы;  
 разработанность темы, определяемая глубиной и полнотой анализа литературных, экспериментальных и фактических данных;  
 завершенность исследования, т.е. степень достижения цели и решения поставленных задач;  
 грамотность, логичность, четкость, информативность, профессионализм изложения материала, убедительность комментариев, уровень обобщений;  
 уровень использования компьютерных технологий и математико-статистических методов, определяющий объективность и достоверность результатов исследований;  
 владение методикой исследования вопросов, поставленных в работе;  
 четкость формулирования, обоснованность выводов, полнота отражения в них результатов исследования;  
 адресность, конкретность, реальность рекомендаций;  
 соответствие оформления работы предъявляемым требованиям;  
 ориентировочная экономическая эффективность или предполагаемый социальный эффект;  
 четкость и конкретность изложения основных положений и результатов работы при защите;  
 аргументированность ответов на замечания рецензентов и вопросы, заданные при защите работы.

Соотнесение критериев оценивания результатов обучения в ходе защиты выпускной квалификационной работы и уровней формирования компетенций:

<i>№</i>	<i>Критерии оценки</i>	<i>Балл</i>	<i>Критерии оценивания формирования компетенций</i>	<i>Уровни формирования компетенций</i>
1.	<b>Оценка «отлично»</b> ставится, если студент строит ответ логично в соответствии с планом, показывает максимально глубокие знания профессиональных терминов, понятий, категорий, концепций и теорий. Устанавливает содержательные межпредметные связи. Развернуто аргументирует выдвигаемые положения, приводит убедительные примеры.	5	Творческое продуктивное действие – самостоятельное конструирование способа деятельности, поиск новой информации. Формулирование оценочных суждений на основе имеющихся фактов и заданных критериев..	четвертый
2.	<b>Оценка «хорошо»</b> ставится, если студент строит свой ответ в соответствии с планом. В ответе представлены различные подходы к проблеме, но их обоснование недостаточно полно. Устанавливает содержательные межпредметные связи. Развернуто аргументирует выдвигаемые положения, приводит необходимые примеры, однако показывает некоторую	4	Применение, начальное продуктивное действие – решает типовые задачи, принимает профессиональные и управленческие решения по известным алгоритмам, правилам и методикам поиск и использование информации для самостоятельного выполнения	третий

	непоследовательность анализа. Выводы правильны. Речь грамотна, используется профессиональная лексика.		нового действия. Этот уровень предполагает комбинирование студентом известных алгоритмов и приемов деятельности.	
3.	<b>Оценка «удовлетворительно»</b> ставится, если ответ недостаточно логически выстроен, план ответа соблюдается не последовательно. Студент обнаруживает слабость в развернутом раскрытии профессиональных понятий. Выдвигаемые положения декларируются, но недостаточно аргументированы. Ответ носит преимущественно теоретический характер, примеры ограничены, либо отсутствуют.	3	Понимание, репродуктивное действие – самостоятельное воспроизведение и применение информации для выполнения данного действия. Студент на этом уровне способен по памяти воспроизводить ранее усвоенную информацию и применять усвоенные алгоритмы деятельности для решения типовых задач.	второй
4.	<b>Оценка «неудовлетворительно»</b> ставится при условии недостаточного раскрытия профессиональных понятий, категорий, концепций, теорий. Студент проявляет стремление подменить научное обоснование проблем рассуждениями обыденно-повседневного бытового характера. Ответ содержит ряд серьезных неточностей. Выводы поверхностны	2	Репродуктивная деятельность (узнавание объектов, свойств, процессов при повторном восприятии информации о них или действий с ними). На этом уровне студент не способен самостоятельно, без помощи извне, воспроизводить и применять полученную информацию.	первый

